

# UBI WorldOpenDay

MERCOLEDÌ 29 e GIOVEDÌ 30 OTTOBRE 2014

dalle ore 9.00 alle ore 18.00

Parco Scientifico Tecnologico **KILOMETRO ROSSO**

Via Stezzano 87, Bergamo

L'evento di **UBI Banca**  
dedicato all'internazionalizzazione delle imprese



Due giornate di evento durante le quali **specialisti internazionali** del Gruppo UBI BANCA e **consulenti qualificati** forniranno informazioni agli imprenditori sui servizi offerti e sulle opportunità all'estero. I partecipanti potranno accedere liberamente a **desk informativi** per approfondire argomenti specifici relativi ai mercati internazionali.

Durante l'open day si svolgeranno inoltre **convegni e tavole rotonde** su temi di grande attualità e interesse.

UBI World Open Day è l'opportunità per:

- conoscere **UBI World**, la piattaforma di servizi per supportare le aziende nel percorso di internazionalizzazione ed approfondire **Private & Corporate Unity**, il modello di servizio innovativo del Gruppo UBI Banca teso a valorizzare sinergie ed interazioni tra la realtà economica dell'azienda e la figura dell'imprenditore;
- conoscere i **nuovi servizi di consulenza riservati alle PMI** per supportare i loro progetti di espansione all'estero;
- visitare i **desk delle 4 aree geografiche** (Asia, America Latina, Europa e Paesi del CIS, Nord Africa e Medio Oriente) per incontrare i Responsabili degli Uffici di Rappresentanza di UBI Banca, affiancati da professionisti operanti in loco e specializzati in ambito legale, societario, tributario, amministrativo e i referenti di UBI Banca International (Lussemburgo, Madrid, Monaco di Baviera);
- approfondire nei convegni **argomenti di grande attualità e di respiro internazionale**.

## PROGRAMMA INCONTRI

### Mercoledì 29 ottobre

09:30 SALA 1

TAVOLA ROTONDA

**Ottobre 2014: prospettive e mercati di sbocco in un contesto mondiale geopoliticamente "caldo"**

*Ufficio Business Analysis e Correspondent Banking  
Uffici di Rappresentanza*

10:30 SALA 1

**Un nuovo modo di guardare all'impresa**

*Direzione Generale di UBI Banca*

11:00 SALA 1

**L'Europa a portata di mano: il Sepa Direct Debit**

*UBI Banca*

12:30 SALA 1

**Come progettare il futuro dell'impresa familiare**

*Ambrosetti*

**SALA 2**

**Capitale Umano e processi di internazionalizzazione: riflessioni alla luce delle ricerche di Towers Watson**

*Towers Watson*

13:30 SALA 1

**Internazionalizzare le micro e piccole imprese: il nuovo servizio Go To World**

*UBI Banca*

**SALA 2**

**Il Contratto di rete come strumento per l'internazionalizzazione**

*Studio Tupponi, De Marinis, Russo & Partners*

14:30 SALA 1

**Ridurre il rischio controparte estera e razionalizzare le risorse finanziarie: un case study che lega crediti documentari, garanzie,**

**cash management, sconti e factoring internazionale**

*UBI Banca*

**SALA 2**

**Temporary Export Manager, soluzione per vendere all'estero per la PMI**

*Co.Mark S.p.A.*

15:30 SALA 1

**Strategie di internazionalizzazione nel settore della meccanica: tendenze e caratteristiche dei mercati a maggior potenziale**

*Consorzio GoToWorld*

**SALA 2**

**Le Banche Multilaterali di Sviluppo a sostegno dei processi di internazionalizzazione delle imprese italiane**

*G&A*

### Giovedì 30 ottobre

09:30 SALA 1

TAVOLA ROTONDA

**Ottobre 2014: prospettive e mercati di sbocco in un contesto mondiale geopoliticamente "caldo"**

*Ufficio Business Analysis e Correspondent Banking  
Uffici di Rappresentanza*

10:30 SALA 1

**Un nuovo modo di guardare all'impresa**

*Direzione Generale di UBI Banca*

11:00 SALA 1

**Ridurre il rischio controparte estera e razionalizzare le risorse finanziarie: un case study che lega crediti documentari, garanzie, cash management, sconti e factoring internazionale**

*UBI Banca*

12:30 SALA 1

**L'Europa a portata di mano: il Sepa Direct Debit**

*UBI Banca*

**SALA 2**

**Strategie di internazionalizzazione nel settore dell'arredo: opportunità e rischi per le imprese che voglio crescere nei nuovi mercati**

*Consorzio GoToWorld*

13:30 SALA 1

**Le opportunità di crescita per le aziende italiane: dagli investimenti diretti all'estero alle partnership con aziende estere che investono in Italia**

*UBI Banca*

**SALA 2**

**5 regole d'oro per un contratto internazionale**

*Studio Tupponi, De Marinis, Russo & Partners*

14:30 SALA 1

**Trend e mercati nel settore vitivinicolo:**

**opportunità e strategie per le imprese che esportano**

*Consorzio GoToWorld*

**SALA 2**

**Supply chain e processi industriali**

*Festo Consulting*

15:30 SALA 1

**Internazionalizzare le micro e piccole imprese:**

**il nuovo servizio Go To World**

*UBI Banca*

**SALA 2**

**Le nuove certificazioni di prodotto per esportare nell'Unione Doganale Euroasiatica: obblighi e opportunità per operare con Russia, Bielorussia e Kazakistan**

*Consorzio GoToWorld*