

Risultati 1sem.2018

Un buon semestre

Una Banca forte per un mondo digitale



Un buon primo semestre

Risultato netto pari a ~€2,2mld, il miglior 1° semestre dal 2008 (+25% vs 1sem.17 pro-forma⁽¹⁾)

Risultato netto pro-forma pari a ~€2,6mld includendo la plusvalenza derivante dall'accordo con Intrum (già raggiunto il ~68% dei €3,8mld di Risultato netto 2017⁽¹⁾)

Il miglior 1° semestre di sempre per le Commissioni e il miglior 1° semestre dal 2008 per i Proventi operativi netti

Cost/Income ratio in calo al 49,0%, con una riduzione di oltre il 3% dei Costi operativi su base annua, che ha portato a una crescita del 17% del Risultato della gestione operativa

Riduzione di €25mld dei crediti deteriorati dai massimi di settembre 2015⁽²⁾, senza costi per gli azionisti; già raggiunta la metà dell'obiettivo di riduzione dei crediti deteriorati del Piano di Impresa 2018-2021⁽²⁾

Common Equity(3) ratio in aumento al 13,6%, ben al di sopra dei requisiti regolamentari

Forte impegno nella Corporate Social Responsibility grazie a numerose iniziative già attivate

Perfettamente in linea con l'obiettivo di un Risultato netto 2018 in crescita rispetto ai €3,8mld del 2017⁽¹⁾ e con gli obiettivi del Piano di Impresa 2018-2021

⁽³⁾ Pro-forma Basilea 3 a regime (sulla base dei dati di bilancio al 30.6.18 e considerando l'assorbimento totale delle imposte differite attive (DTA) relative all'affrancamento dell'avviamento/Rettifiche nette su crediti/contributo pubblico cash di €1.285mln − esente da imposte − a copertura degli oneri di integrazione e razionalizzazione connessi all'acquisto di certe attività e passività delle due ex Banche Venete, la prevista distribuzione dell'utile assicurativo del 1sem.18, l'atteso assorbimento delle DTA relative alle perdite pregresse, l'aumento di capitale a supporto del programma di incentivazione a lungo termine finalizzato a luglio 2018 e la conversione delle azioni di risparmio)



⁽¹⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete – escludendo il contributo pubblico cash di €3,5mld a compensazione degli impatti sui coefficienti patrimoniali di ISP derivanti dall'acquisto di certe attività delle due ex Banche Venete – e il consolidamento del Gruppo Morval

⁽²⁾ Includendo l'accordo con Intrum

ISP: una *Delivery machine* di successo basata su un modello di *business* molto resiliente e ben diversificato

Delivery machine al lavoro sulle priorità del Piano di Impresa

Modello di *business* molto resiliente e ben diversificato



Nel 1sem.18 già conseguito il **50%** dell'obiettivo di riduzione dei crediti deteriorati

Eccellente capacità di **recupero crediti** e **cessione dei crediti deteriorati** (senza costi per gli azionisti)



Riduzione dei costi

Costi in riduzione di **oltre il 3%** su base annua



Elevata flessibilità strategica nella gestione dei costi



Crescita dei ricavi

Ricavi in aumento di **oltre il 6%** su base annua

Una Wealth Management e Protection company focalizzata sulla clientela (con AFI⁽¹⁾ pari a ~€1.000mld) con le attività sui mercati finanziari che garantiscono un naturale hedging contro l'impatto della volatilità sul business commissionale

Redditività sostenibile accompagnata da una solida patrimonializzazione

Perfettamente in linea con gli obiettivi del nostro Piano di Impresa

	CAGR 17-21 Piano di Impresa, %	1sem.18 vs 1sem.17 pro-forma ⁽¹⁾ , %
Proventi operativi netti	+4,0%	+6,1%
Oneri operativi	(0,9)%	(3,4)%
Risultato della gestione operativa	+9,1%	+17,0%
Rettifiche nette su crediti	(14,7)%	(17,9)%
Risultato corrente lordo	+13,5%	+21,8%
Risultato netto	+12,1%	+25,4%

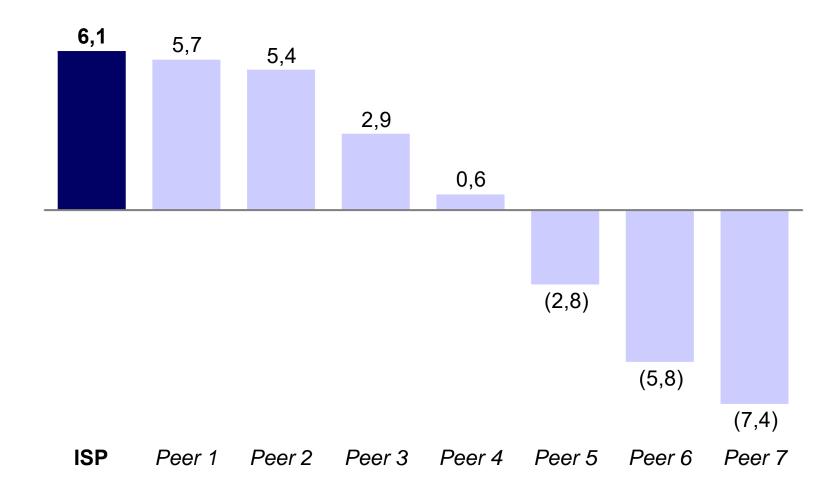
Common Equity⁽²⁾ ratio al 13,6% vs 13,1% stimato da Piano di Impresa per il 2021

⁽¹⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete – escludendo il contributo pubblico cash di €3,5mld a compensazione degli impatti sui coefficienti patrimoniali di ISP derivanti dall'acquisto di certe attività delle due ex Banche Venete – e il consolidamento del Gruppo Morval

⁽²⁾ Pro-forma Basilea 3 a regime (sulla base dei dati di bilancio al 30.6.18 e considerando l'assorbimento totale delle imposte differite attive (DTA) relative all'affrancamento dell'avviamento/Rettifiche nette su crediti/contributo pubblico *cash* di €1.285mln − esente da imposte − a copertura degli oneri di integrazione e razionalizzazione connessi all'acquisto di certe attività e passività delle due ex Banche Venete, la prevista distribuzione dell'utile assicurativo del 1sem.18, l'atteso assorbimento delle DTA relative alle perdite pregresse, l'aumento di capitale a supporto del programma di incentivazione a lungo termine finalizzato a luglio 2018 e la conversione delle azioni di risparmio)

Crescita dei ricavi al vertice in Europa

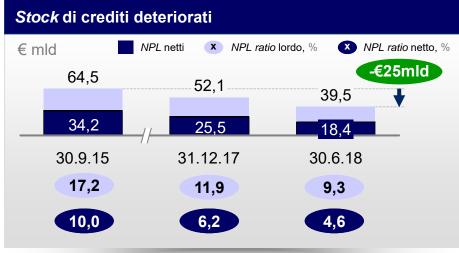
Δ Proventi operativi netti su base annua⁽¹⁾



1° semestre: conseguita una performance eccellente







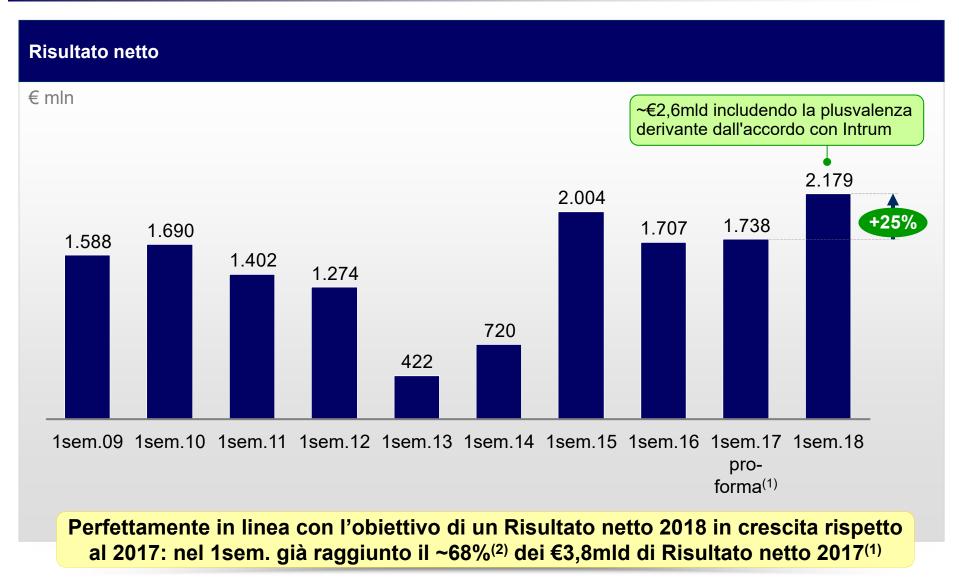


⁽¹⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete – escludendo il contributo pubblico cash di €3,5mld a compensazione degli impatti sui coefficienti patrimoniali di ISP derivanti dall'acquisto di certe attività delle due ex Banche Venete – e il consolidamento del Gruppo Morval

⁽²⁾ Campione: BBVA, Deutsche Bank, Nordea e Santander (dati al 30.6.18); BNP Paribas, BPCE, Commerzbank, Crédit Agricole Group, ING, Société Générale e UniCredit (dati al 31.3.18). Fonte: Presentazione agli Investitori, Comunicati stampa, Conference Calls e dati di bilancio

⁽³⁾ Calcolato come la differenza tra il Fully Loaded CET1 Ratio vs requisiti SREP + Combined Buffer; solo banche leader in Europa che hanno comunicato il loro requisito SREP

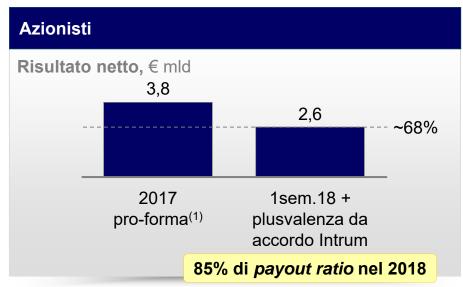
Il miglior Risultato netto del primo semestre dal 2008

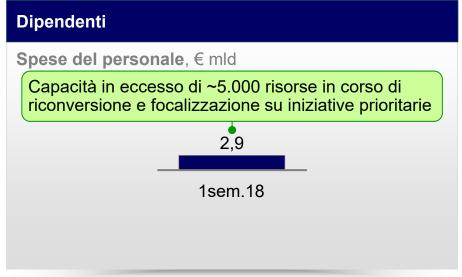


⁽¹⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete – escludendo il contributo pubblico cash di €3,5mld a compensazione degli impatti sui coefficienti patrimoniali di ISP derivanti dall'acquisto di certe attività delle due ex Banche Venete – e il consolidamento del Gruppo Morval

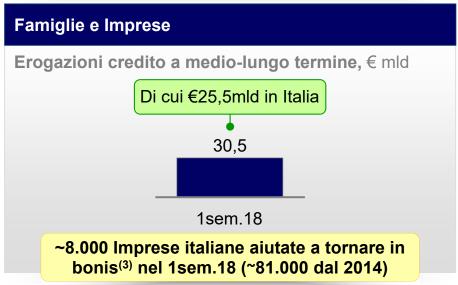
⁽²⁾ Includendo la plusvalenza derivante dall'accordo con Intrum

Tutti gli stakeholders beneficiano dei nostri risultati eccellenti









⁽¹⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete – escludendo il contributo pubblico cash di €3,5mld a compensazione degli impatti sui coefficienti patrimoniali di ISP derivanti dall'acquisto di certe attività delle due ex Banche Venete – e il consolidamento del Gruppo Morval

⁽²⁾ Dirette e indirette

ISP sostiene l'Italia agendo come un modello di riferimento in termini di responsabilità sociale e culturale

SELEZIONATI ESEMPI

Iniziative per ridurre la povertà infantile e numerose partnership in fase di chiusura a supporto dei bisognosi, per fornire:

8.200 pasti al giorno (>80% dell'impegno del Piano di Impresa 2018-2021)

3.000 posti letto al mese (~50% dell'impegno di Piano)

3.000 medicine al mese (100% dell'impegno di Piano) INTESA M SANDAOLO

Sostegno alle famiglie italiane colpite da terremoti e altri disastri naturali tramite remissione o moratoria di mutui su immobili crollati (>€15mln nel 1sem.18, in aggiunta a oltre €140mln di

finanziamenti agevolati

concessi in passato)

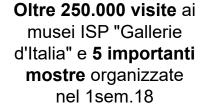
Attivati **5 programmi**"Start-up Initiative" nel
1sem.18, con la
partecipazione di
~260 start-up

Completato il disegno del Plafond creditizio Circular Economy con lancio previsto nel 4trim.18





Progettato l'ISP Fund for Impact (~€1,2mld di capacità creditizia) con lancio previsto nel 4trim.18



110 opere d'arte della propria collezione in prestito nel 1sem.18 a musei italiani e internazionali e oltre 100 storici dell'arte impiegati stabilmente nelle "Gallerie d'Italia"

1sem.18: principali risultati

- Risultati economici eccellenti e di elevata qualità:
 - Risultato netto pari a €2.179mln, il miglior 1° semestre dal 2008 (+25% vs 1sem.17 proforma⁽¹⁾), €927mln nel 2trim.18







□ I migliori Proventi operativi netti del 1° semestre dell'ultimo decennio (+6% vs 1sem.17 proforma⁽¹⁾) e il miglior 1° semestre di sempre per le Commissioni (secondo miglior 2° trimestre di sempre)



□ Forte riduzione dei Costi operativi (oltre -3% vs 1sem.17 pro-forma⁽¹⁾) con *C/I ratio* in calo al 49,0%, che ha portato a una crescita del 17% del Risultato della gestione operativa



□ Significativo calo delle Rettifiche su crediti (-18% vs 1sem.17 pro-forma⁽¹⁾), con un costo del rischio annualizzato in calo a 59pb (vs 81pb nel 2017 pro-forma⁽¹⁾)



- Bilancio ulteriormente rafforzato, con patrimonializzazione ai vertici di settore:
 - Riduzione di ~€15mld dei crediti deteriorati rispetto ai massimi di settembre 2015, che cresce a €25mld includendo l'accordo con Intrum, che ha portato al più basso stock di crediti deteriorati lordi dal 2011 (netti dal 2009)



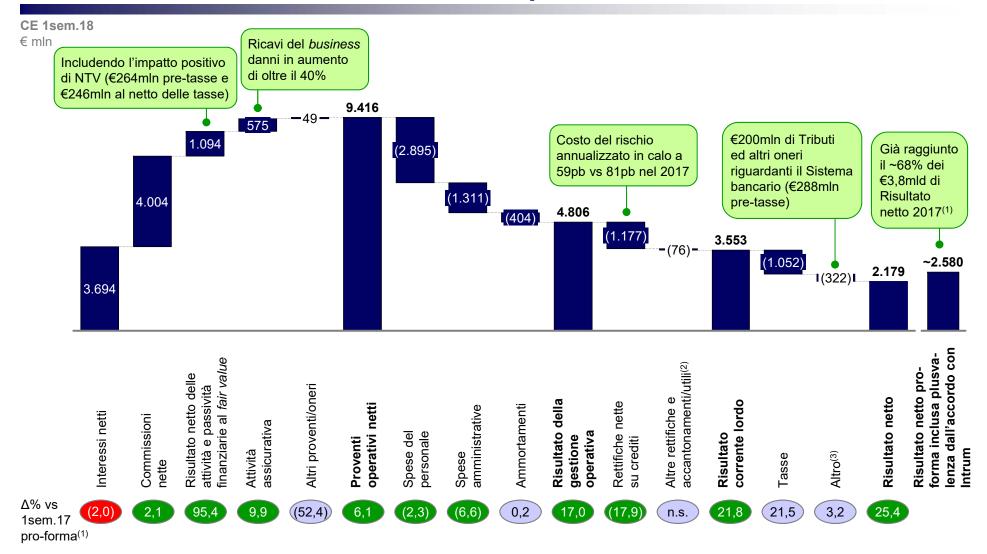
- □ Common Equity⁽²⁾ ratio in aumento al 13,6%
- □ **Leverage ratio ai vertici di settore**: 6,2%



- (1) Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete escludendo il contributo pubblico cash di €3,5mld a compensazione degli impatti sui coefficienti patrimoniali di ISP derivanti dall'acquisto di certe attività delle due ex Banche Venete e il consolidamento del Gruppo Morval
- (2) Pro-forma Basilea 3 a regime (sulla base dei dati di bilancio al 30.6.18 e considerando l'assorbimento totale delle imposte differite attive (DTA) relative all'affrancamento dell'avviamento/Rettifiche nette su crediti/contributo pubblico cash di €1.285mln − esente da imposte − a copertura degli oneri di integrazione e razionalizzazione connessi all'acquisto di certe attività e passività delle due ex Banche Venete, la prevista distribuzione dell'utile assicurativo del 1sem.18, l'atteso assorbimento delle DTA relative alle perdite pregresse, l'aumento di capitale a supporto del programma di incentivazione a lungo termine finalizzato a luglio 2018 e la conversione delle azioni di risparmio)



1° semestre: forte crescita della redditività guidata dall'aumento dei ricavi e dalla riduzione di Costi operativi e Rettifiche su crediti



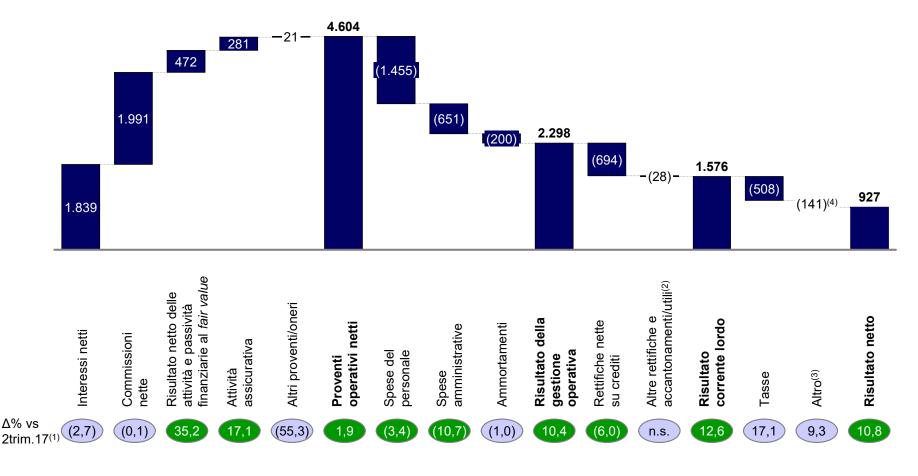
⁽¹⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete – escludendo il contributo pubblico cash di €3,5mld a compensazione degli impatti sui coefficienti patrimoniali di ISP derivanti dall'acquisto di certe attività delle due ex Banche Venete – e il consolidamento del Gruppo Morval

⁽²⁾ Accantonamenti netti e rettifiche di valore nette su altre attività, Altri proventi (oneri), Utile (perdita) delle attività operative cessate

⁽³⁾ Oneri di integrazione e incentivazione all'esodo (al netto delle imposte), Effetti economici dell'allocazione dei costi di acquisizione (al netto delle imposte), Tributi ed altri oneri riguardanti il sistema bancario (al netto delle imposte), Rettifiche di valore dell'avviamento e delle altre attività intangibili (al netto delle imposte), Utile (perdita) del periodo di pertinenza di terzi

2° trimestre: buon contributo ai risultati del primo semestre, con un Risultato netto di oltre €900mIn

CE 2trim.18 € mln



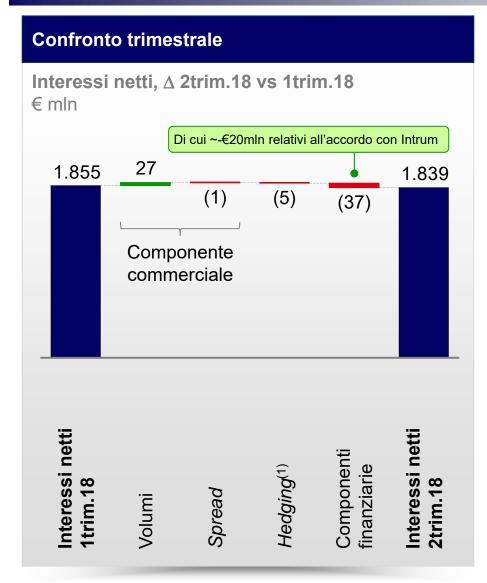
⁽¹⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete – escludendo il contributo pubblico cash di €3,5mld a compensazione degli impatti sui coefficienti patrimoniali di ISP derivanti dall'acquisto di certe attività delle due ex Banche Venete – e il consolidamento del Gruppo Morval

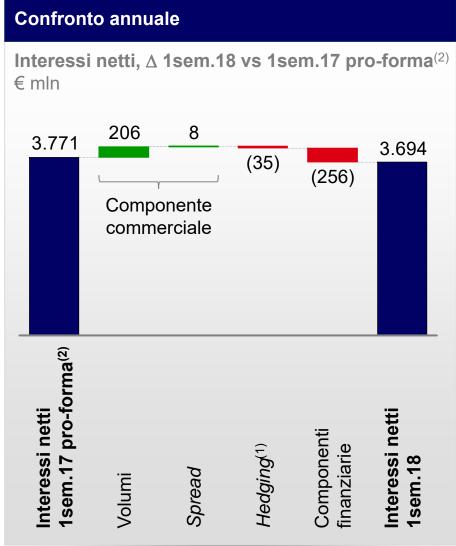
⁽²⁾ Accantonamenti netti e rettifiche di valore nette su altre attività, Altri proventi (oneri), Utile (perdita) delle attività operative cessate

⁽³⁾ Oneri di integrazione e incentivazione all'esodo (al netto delle imposte), Effetti economici dell'allocazione dei costi di acquisizione (al netto delle imposte), Tributi ed altri oneri riguardanti il sistema bancario (al netto delle imposte), Rettifiche di valore dell'avviamento e delle altre attività intangibili (al netto delle imposte), Utile (perdita) del periodo di pertinenza di terzi

⁽⁴⁾ Includendo €83mln di Tributi ed altri oneri riguardanti il sistema bancario (€120mln pre-tasse)

Interessi netti: forte aumento della componente commerciale nonostante il perdurare di bassi tassi di mercato

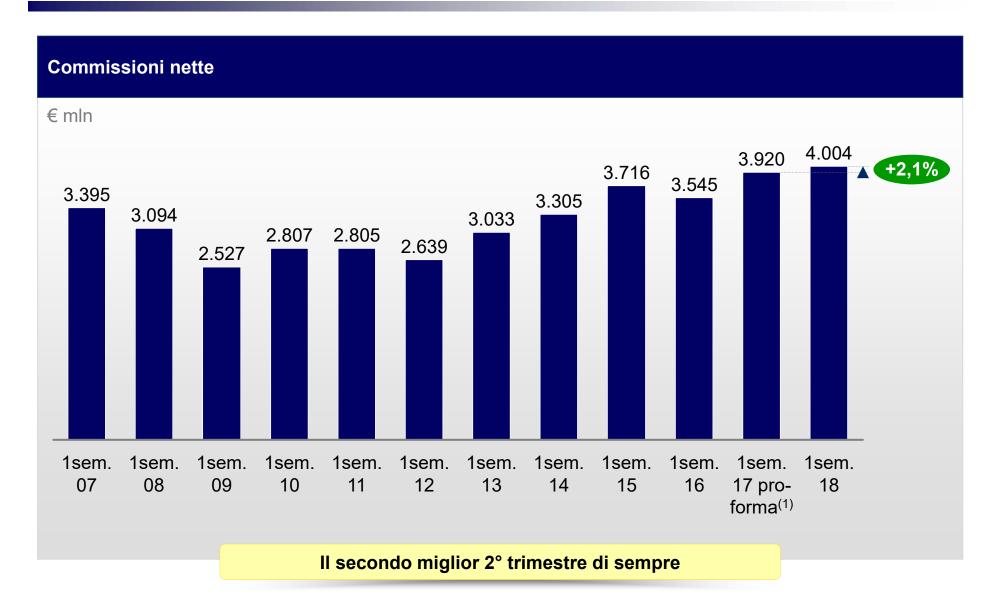




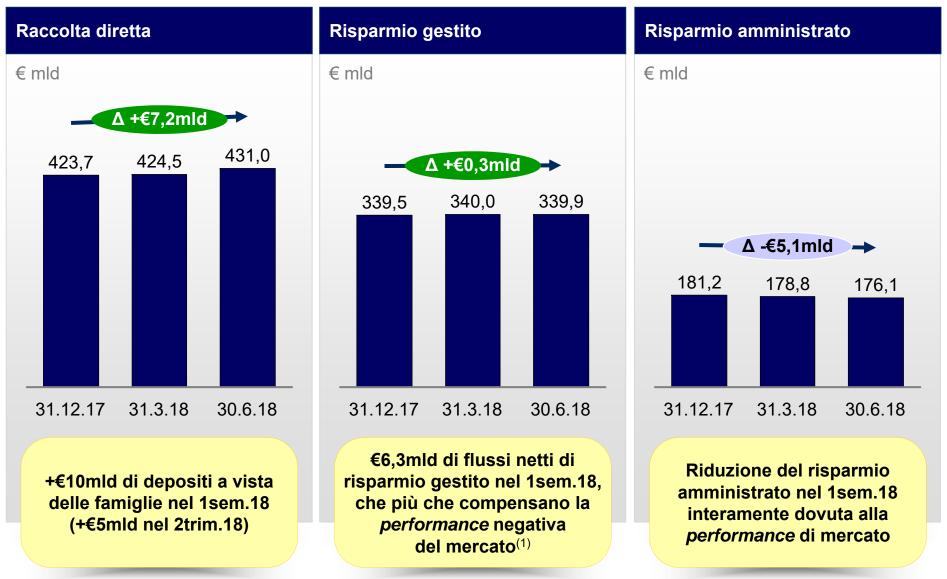
⁽¹⁾ Beneficio di ~€194mln dalle misure di copertura delle poste a vista nel 1sem.18, di cui ~€95mln nel 2trim.18

⁽²⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete e il consolidamento del Gruppo Morval

Il miglior primo semestre di sempre per le Commissioni, nonostante un contesto sfidante

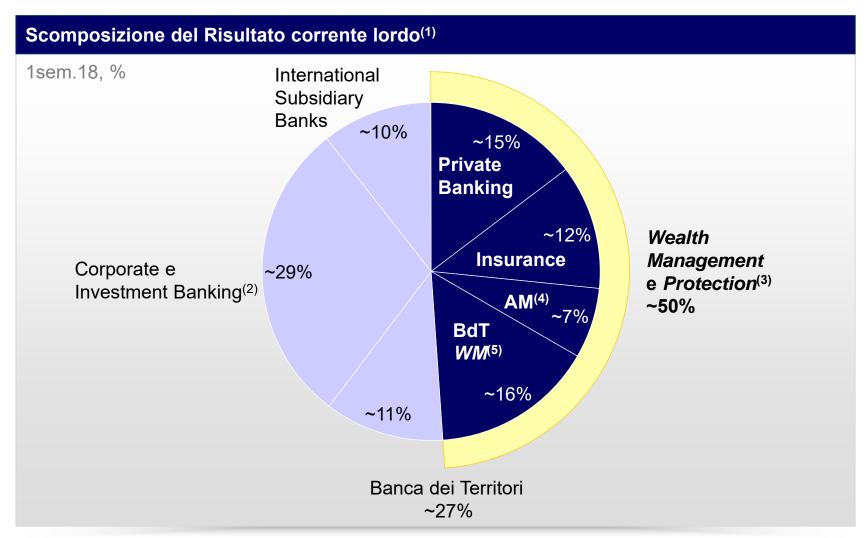


L'incremento delle Attività finanziarie della clientela alimenterà il motore del Wealth Management



⁽¹⁾ Indice FTSE MIB in calo del 3,5% nel 2trim.18 (~-1% nel 1sem.18) e volatilità in aumento (indice di volatilità Chicago Board Options Exchange) a 16,2% nel 1sem.18 vs 11,1% nel 2017 (15,4% nel 2trim.18) Fonte: Bloomberg

ISP: una Wealth Management e Protection company consolidata e di successo



⁽¹⁾ Escludendo il Corporate Centre e l'effetto positivo derivante da NTV

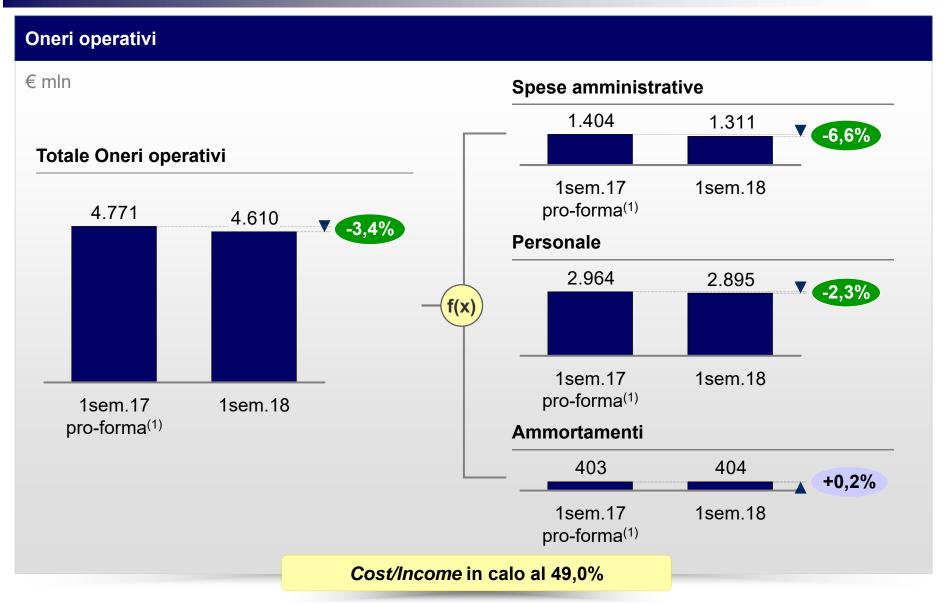
⁽²⁾ Escludendo l'effetto positivo derivante da NTV

⁽³⁾ Private Banking include Fideuram, Intesa Sanpaolo Private Banking, Intesa Sanpaolo Private Bank (Suisse), Gruppo Morval e Siref Fiduciaria; Insurance include Fideuram Vita, Intesa Sanpaolo Assicura e Intesa Sanpaolo Vita; Asset Management include Eurizon; BdT WM include ~€1.090mln di ricavi da prodotti di WM inclusi nella Banca dei Territori (applicando un *C/I* del 35,0%)

⁽⁴⁾ Asset Management

⁽⁵⁾ Banca dei Territori Wealth Management

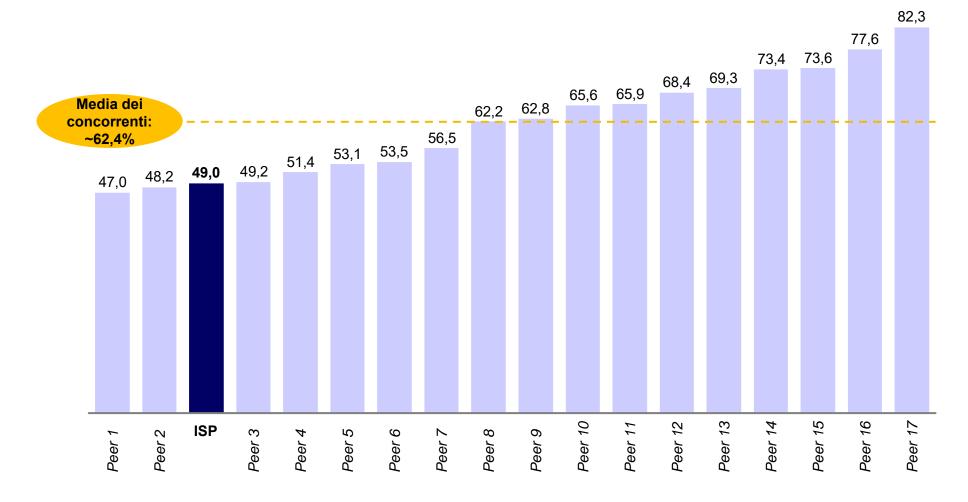
Forte riduzione dei Costi operativi pur continuando a investire per la crescita



⁽¹⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete e il consolidamento del Gruppo Morval

Tra i migliori Cost/Income ratio in Europa

Cost/Income⁽¹⁾ %



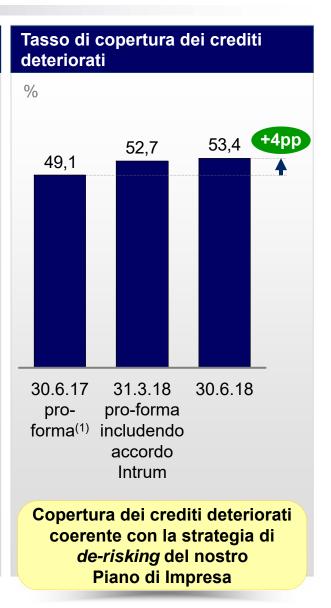
⁽¹⁾ Campione: BBVA, Credit Suisse, Deutsche Bank, Nordea, Santander, Standard Chartered e UBS (dati al 30.6.18); Barclays, BNP Paribas, BPCE, Commerzbank, Crédit Agricole S.A., HSBC, ING, Lloyds Banking Group, Société Générale e UniCredit (dati al 31.3.18)

Significativa riduzione delle Rettifiche su crediti e del costo del rischio, con una maggiore copertura dei crediti deteriorati





18

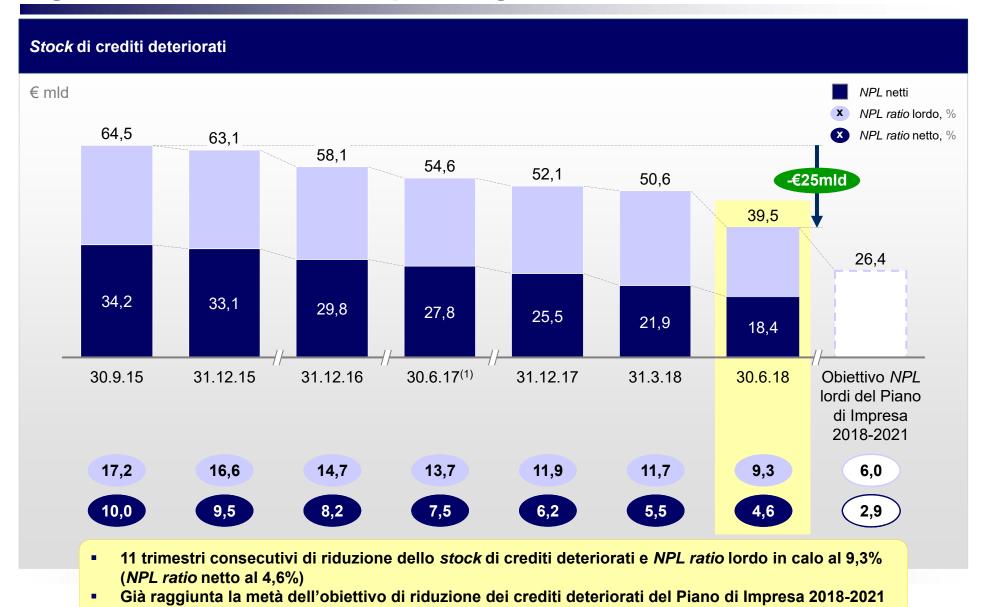




⁽¹⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete e il consolidamento del Gruppo Morval

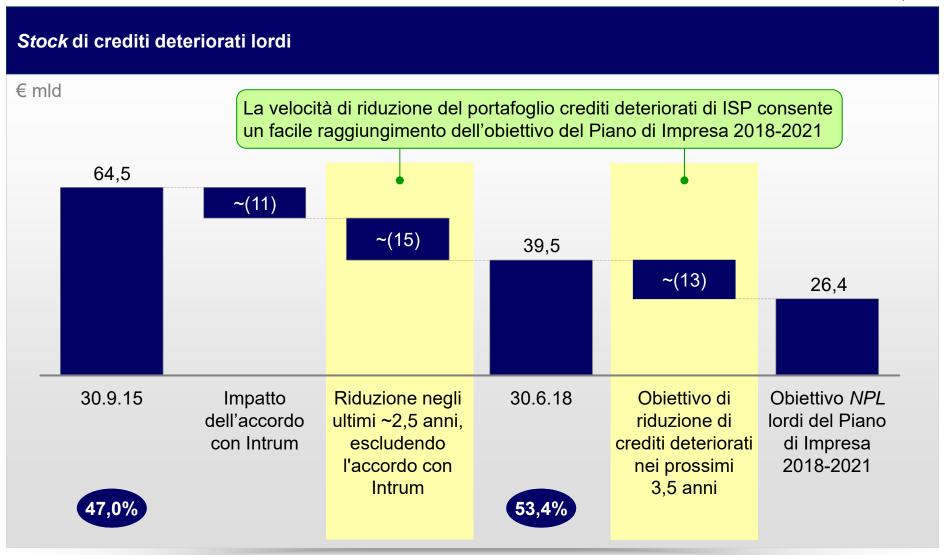
⁽²⁾ Annualizzato

Significativa riduzione del portafoglio di crediti deteriorati...

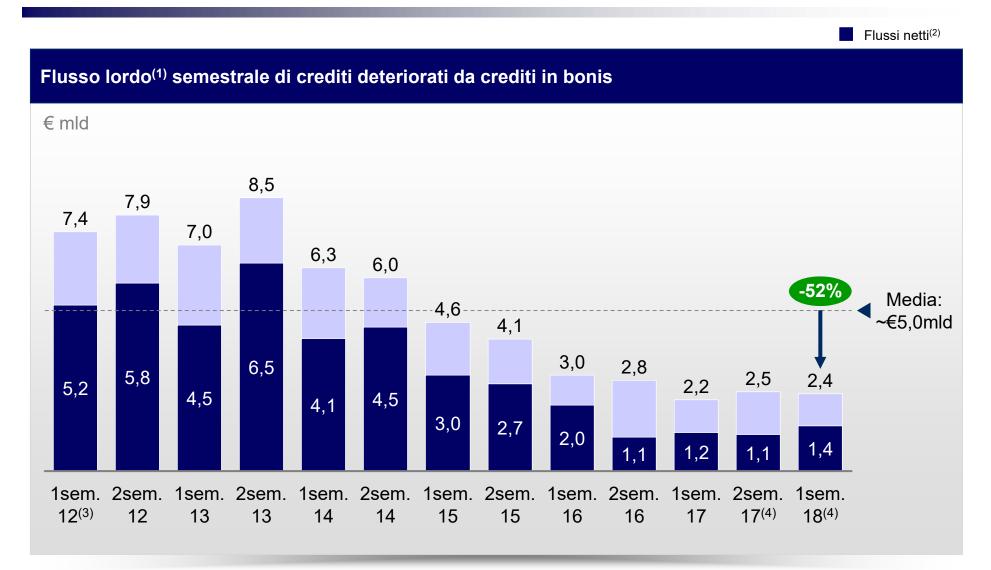


... che rappresenta una solida base per il raggiungimento dell'obiettivo di riduzione dei crediti deteriorati del Piano di Impresa 2018-2021

Tasso di copertura dei crediti deteriorati, %



Flusso di crediti deteriorati stabile e vicino ai minimi storici

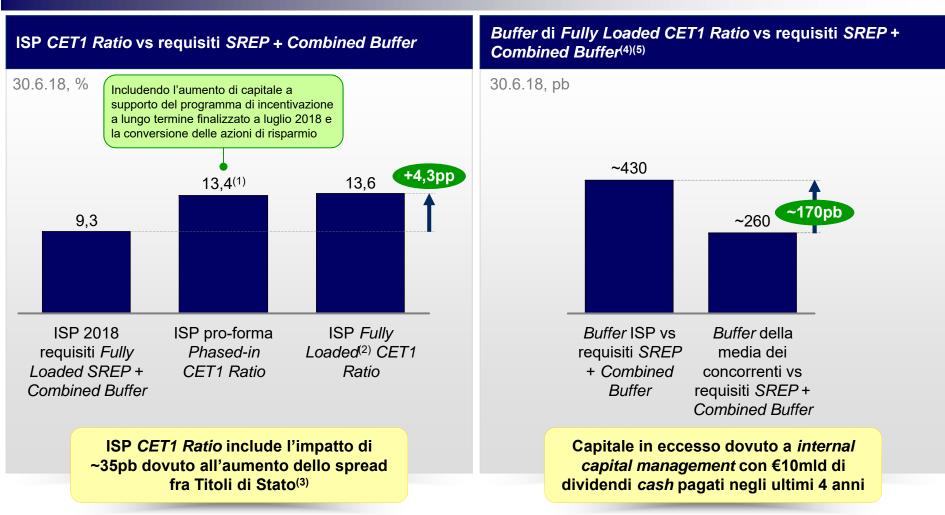


⁽¹⁾ Flussi in ingresso a crediti deteriorati (sofferenze, inadempienze probabili, scaduti e sconfinanti) da crediti in bonis

⁽²⁾ Flussi in ingresso a crediti deteriorati (sofferenze, inadempienze probabili, scaduti e sconfinanti) da crediti in bonis meno flussi da crediti deteriorati a crediti in bonis

⁽³⁾ Dati 2012 ricalcolati considerando gli effetti dei cambiamenti regolamentari nel criterio di classificazione dei Crediti a Scaduti e Sconfinanti introdotti da Banca d'Italia (90 giorni dal 2012 vs 180 giorni fino al 31.12.11)

Patrimonializzazione solida e in aumento, ben superiore ai requisiti regolamentari



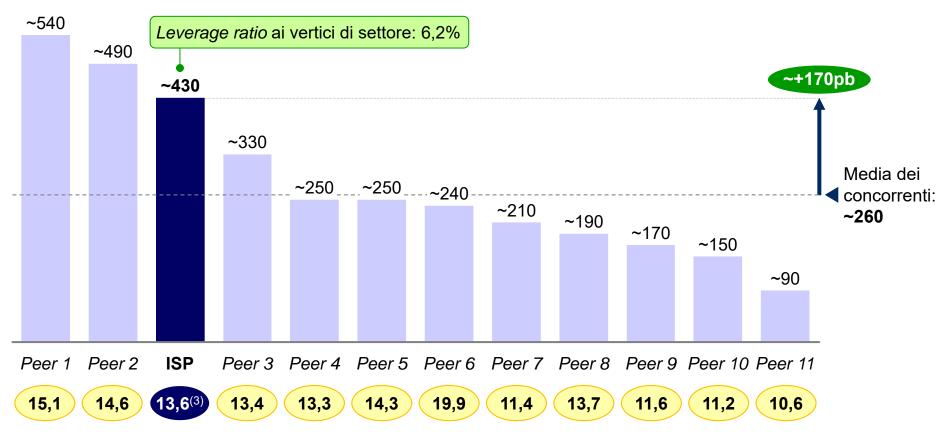
- (1) Phased-in CET1 Ratio pari a 12,8%
- (2) Pro-forma Basilea 3 a regime (sulla base dei dati di bilancio al 30.6.18 e considerando l'assorbimento totale delle imposte differite attive (DTA) relative all'affrancamento dell'avviamento/Rettifiche nette su crediti/contributo pubblico cash di €1.285mln – esente da imposte – a copertura degli oneri di integrazione e razionalizzazione connessi all'acquisto di certe attività e passività delle due ex Banche Venete, la prevista distribuzione dell'utile assicurativo del 1sem.18, l'atteso assorbimento delle DTA relative alle perdite pregresse, l'aumento di capitale a supporto del programma di incentivazione a lungo termine finalizzato a luglio 2018 e la conversione delle azioni di risparmio)
- (3) Spread decennale BTP-Bund: 129pb il 31.3.18 e 238pb il 30.6.18
- (4) Calcolato come la differenza tra il Fully Loaded CET1 Ratio vs requisiti SREP + Combined Buffer, solo banche leader in Europa che hanno comunicato il loro requisito SREP
- (5) Campione: BBVA, Deutsche Bank, Nordea e Santander (dati al 30.6.18); BNP Paribas, BPCE, Commerzbank, Crédit Agricole Group, ING, Société Générale e UniCredit (dati al 31.3.18). Fonte: Presentazione agli Investitori, Comunicati stampa, Conference Calls e dati di bilancio



Patrimonializzazione ai vertici di settore in Europa

Buffer di Fully Loaded CET1 Ratio vs requisiti SREP + Combined Buffer^(1,2) pb

Fully Loaded CET1 Ratio⁽²⁾, %



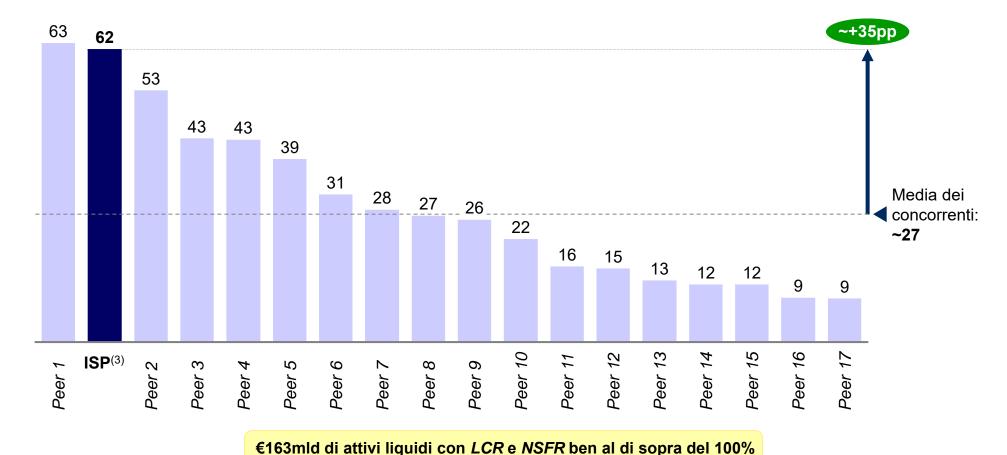
⁽¹⁾ Calcolato come la differenza tra il Fully Loaded CET1 Ratio vs requisiti SREP + Combined Buffer (Il counter-cyclical buffer delle banche francesi è stimato sulla base del Pillar 3 2017); solo banche leader in Europa che hanno comunicato il loro requisito SREP

⁽²⁾ Campione: BBVA, Deutsche Bank, Nordea e Santander (dati al 30.6.18); BNP Paribas, BPCE, Commerzbank, Crédit Agricole Group, ING, Société Générale e UniCredit (dati al 31.3.18). Fonte: Presentazione agli Investitori, Comunicati stampa, Conference Calls e dati di bilancio

⁽³⁾ Pro-forma Basilea 3 a regime (sulla base dei dati di bilancio al 30.6.18 e considerando l'assorbimento totale delle imposte differite attive (DTA) relative all'affrancamento dell'avviamento/Rettifiche nette su crediti/contributo pubblico cash di €1.285mln − esente da imposte − a copertura degli oneri di integrazione e razionalizzazione connessi all'acquisto di certe attività e passività delle due ex Banche Venete, la prevista distribuzione dell'utile assicurativo del 1sem.18, l'atteso assorbimento delle DTA relative alle perdite pregresse, l'aumento di capitale a supporto del programma di incentivazione a lungo termine finalizzato a luglio 2018 e la conversione delle azioni di risparmio)

Profilo di rischio di ISP ai vertici di settore in Europa in termini di attivi illiquidi

CET1 Fully Loaded⁽¹⁾/Totale attivi illiquidi⁽²⁾



⁽¹⁾ Fully Loaded CET1. Campione: BBVA, Credit Suisse, Deutsche Bank, Nordea, Santander, Standard Chartered e UBS (dati al 30.6.18); Barclays, BNP Paribas, BPCE, Commerzbank, Crédit Agricole Group, HSBC, ING, Lloyds Banking Group, Société Générale e UniCredit (dati al 31.3.18)

⁽²⁾ Totale attivi illiquidi include crediti deteriorati netti, attivi riposseduti netti, attivi riposseduti netti, attivi di Livello 2 e di Livello 3. Campione: Credit Suisse, Deutsche Bank, Nordea, Standard Chartered e UBS (dati al 30.6.18); BBVA e Santander (crediti deteriorati netti e attivi riposseduti netti al 30.6.18 e attivi di Livello 2 e Livello 3 al 31.12.17); Commerzbank, Crédit Agricole Group, HSBC, ING, Société Générale e UniCredit (crediti deteriorati netti al 31.3.18 e attivi di Livello 2 e di Livello 3 al 31.12.17); Barclays, BNP Paribas, BPCE e Lloyds Banking Group (crediti deteriorati netti e attivi di Livello 2 e di Livello 3 al 31.12.17); crediti deteriorati netti per Crédit Agricole Group stimati

^{(3) 56%} includendo l'effetto della rivalutazione del Patrimonio immobiliare, artistico, culturale e storico

ISP outlook per il 2018

Crescita dei ricavi e continuo cost management...



... che determinano un aumento del Risultato della gestione operativa

Riduzione del costo del credito...



... che genera un'ulteriore crescita del Risultato corrente lordo

Crescita del Risultato netto rispetto al 2017⁽¹⁾



Perfettamente in linea con l'obiettivo di un Risultato netto 2018 in crescita rispetto al 2017: nel 1° semestre già raggiunto il ~68% dei €3,8mld di Risultato netto 2017⁽¹⁾

⁽¹⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete – escludendo il contributo pubblico cash di €3,5mld a compensazione degli impatti sui coefficienti patrimoniali di ISP derivanti dall'acquisto di certe attività delle due ex Banche Venete – e il consolidamento del Gruppo Morval

Italia: un'economia con solidi fondamentali

Contesto economico italiano La disoccupazione è al 10,9% nel 2° trimestre, il livello più basso dal 2012, con Occupazione tasso di occupazione a livello record da quasi 10 anni e tasso di attività ai massimi storici La **fiducia dei consumatori** non è stata intaccata dalle recenti tensioni finanziarie Fiducia dei consumatori La fiducia delle imprese resta vicina ai massimi da 10 anni (in particolare nelle Fiducia delle costruzioni) imprese La produzione industriale è cresciuta su base annua del 2,1% a maggio: è il 22° **Produzione** aumento consecutivo (il più lungo periodo di espansione da 10 anni) industriale Un ciclo degli investimenti virtuoso si è attivato: gli investimenti fissi lordi sono Ciclo degli cresciuti del 3,9% nel 2017 (l'aumento più significativo dal 2002) e del 4,5% a/a nel investimenti 1trim.18 L'avanzo commerciale al netto dell'energia ha toccato un nuovo record storico nel Avanzo 2017 a €81mld, e i primi 5 mesi del 2018 hanno visto un miglioramento rispetto allo commerciale stesso periodo del 2017 (€29,6mld da €28,8mld) La ripresa delle **compravendite di immobili residenziali** (che prosegue dal 2015) **Settore** si accompagna ai primi segnali di recupero dei prezzi delle nuove abitazioni (+1,3% immobiliare a/a nel 1trim.18)

PIL Italiano previsto in crescita di oltre l'1% nel 2018 e 2019



Un buon primo semestre

Risultato netto pari a ~€2,2mld, il miglior 1° semestre dal 2008 (+25% vs 1sem.17 pro-forma⁽¹⁾)

Risultato netto pro-forma pari a ~€2,6mld includendo la plusvalenza derivante dall'accordo con Intrum (già raggiunto il ~68% dei €3,8mld di Risultato netto 2017⁽¹⁾)

Il miglior 1° semestre di sempre per le Commissioni e il miglior 1° semestre dal 2008 per i Proventi operativi netti

Cost/Income ratio in calo al 49,0%, con una riduzione di oltre il 3% dei Costi operativi su base annua, che ha portato a una crescita del 17% del Risultato della gestione operativa

Riduzione di €25mld dei crediti deteriorati dai massimi di settembre 2015⁽²⁾, senza costi per gli azionisti; già raggiunta la metà dell'obiettivo di riduzione dei crediti deteriorati del Piano di Impresa 2018-2021⁽²⁾

Common Equity(3) ratio in aumento al 13,6%, ben al di sopra dei requisiti regolamentari

Forte impegno nella Corporate Social Responsibility grazie a numerose iniziative già attivate

Perfettamente in linea con l'obiettivo di un Risultato netto 2018 in crescita rispetto ai €3,8mld del 2017⁽¹⁾ e con gli obiettivi del Piano di Impresa 2018-2021

⁽¹⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete – escludendo il contributo pubblico cash di €3,5mld a compensazione degli impatti sui coefficienti patrimoniali di ISP derivanti dall'acquisto di certe attività delle due ex Banche Venete – e il consolidamento del Gruppo Morval

⁽²⁾ Includendo l'accordo con Intrum

⁽³⁾ Pro-forma Basilea 3 a regime (sulla base dei dati di bilancio al 30.6.18 e considerando l'assorbimento totale delle imposte differite attive (DTA) relative all'affrancamento dell'avviamento/Rettifiche nette su crediti/contributo pubblico cash di €1.285mln − esente da imposte − a copertura degli oneri di integrazione e razionalizzazione connessi all'acquisto di certe attività e passività delle due ex Banche Venete, la prevista distribuzione dell'utile assicurativo del 1sem.18, l'atteso assorbimento delle DTA relative alle perdite pregresse, l'aumento di capitale a supporto del programma di incentivazione a lungo termine finalizzato a luglio 2018 e la conversione delle azioni di risparmio)



Risultati 1sem.2018

Informazioni di dettaglio

Principali dati di Conto Economico e Stato patrimoniale

€ mln	1sem.18		30.6.18	
Proventi operativi netti	9.416	Impieghi a Clientela +5,0%(1) impieghi medi 1sem.18 vs 1sem.17	• 399.859 ⁽²⁾	
Costi operativi	(4.610)	Attività Finanziarie della Clientela ⁽³⁾	948.379	
Cost/Income ratio	49,0%	di cui Raccolta Diretta Bancaria	430.976	
Risultato della gestione operativa	4.806	di cui Raccolta Diretta Assicurativa e Riserve Tecniche	151.538	
Risultato corrente lordo	3.553	di cui Raccolta Indiretta	515.998	
	0.470	- Risparmio Gestito	339.850	
Risultato netto	- Risparmio Amministrato		176.148	
		RWA	282.383	

Nota: i dati includono il consolidamento del Gruppo Morval. L'eventuale mancata quadratura dipende dagli arrotondamenti

⁽¹⁾ Impieghi medi in bonis a clientela escludendo il finanziamento erogato alle ex Banche Venete in LCA

⁽²⁾ Calo vs 31.12.17 dovuto principalmente ai nuovi criteri di classificazione IFRS9, all'impatto relativo alla FTA (First Time Adoption) e alla riclassificazione nel 2trim.18 delle sofferenze cedute ad Intrum tra le Attività non correnti e gruppi di attività in via di dismissione

⁽³⁾ Al netto delle duplicazioni tra Raccolta Diretta e Indiretta

Agenda

Dettaglio Risultati Economici Consolidati

Liquidità, Funding e Patrimonializzazione

Qualità dell'Attivo

Risultati Divisionali e Altre Informazioni

1° sem. vs 1° sem.: il miglior Risultato netto del 1sem. dal 2008

mln	1sem.17		1sem.18	Δ%	
	Pro-forma ⁽¹⁾ [A]	Escluso ex Banche Venete [B]	[c]	[C]/[A]	
Interessi netti	3.771	3.621	3.694	(2,0)	
Commissioni nette	3.920	3.763	4.004	2,1	
Risultato dell'attività assicurativa	523	523	575	9,9	
Risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value	560	594	1.094	95,4	
Altri proventi (oneri) operativi netti	103	72	49	(52,4)	
Proventi operativi netti	8.877	8.573	9.416	6,1	
Spese del personale	(2.964)	(2.633)	(2.895)	(2,3)	
Spese amministrative	(1.404)	(1.220)	(1.311)	(6,6)	
Ammortamento immobilizzazioni immateriali e materiali	(403)	(374)	(404)	0,2	
Costi operativi	(4.771)	(4.227)	(4.610)	(3,4)	
Risultato della gestione operativa	4.106	4.346	4.806	17,0	
Rettifiche di valore nette su crediti	(1.434)	(1.432)	(1.177)	(17,9)	
Accantonamenti netti e rettifiche di valore nette su altre attività	(69)	(59)	(86)	24,6	
Altri proventi (oneri) netti	3.813	3.813	10	(99,7)	
Utile (perdita) delle attività operative cessate	0	0	0	n.s.	
Risultato corrente lordo	6.416	6.668	3.553	(44,6)	
Imposte sul reddito	(866)	(890)	(1.052)	21,5	
Oneri di integrazione e incentivazione all'esodo (al netto delle imposte)	(53)	(53)	(35)	(34,0)	
Effetti economici allocazione costi di acquisizione (al netto delle imposte)	(11)	(11)	(70) (200) ⁽³⁾	536,4	
Tributi ed altri oneri riguardanti il sistema bancario (al netto delle imposte)	(489)	(460)	(200) ⁽³⁾	(59,1)	
Rettifiche di valore avviamento e altre attività intangibili (al netto delle imposte)	0	0	0	n.s.	
Utile (perdita) del periodo di pertinenza di terzi	241	(16)	(17)	n.s.	
Risultato netto	5.238	5.238	2.179	(58,4)	
Risultato netto escludendo contributo pubblico <i>cash</i> ⁽²⁾	1.738	1.738	2.179	25,4	

+22% escludendo il contributo pubblico *cash*⁽²⁾ contabilizzato nel 1sem.17

~€2,6mld pro-forma includendo la plusvalenza derivante dall'accordo con Intrum

⁽¹⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete e il consolidamento del Gruppo Morval

^{(2) €3,5}mld di contributo pubblico cash per l'acquisizione di certe attività delle due ex Banche Venete a compensazione degli impatti sui coefficienti patrimoniali di ISP

^{(3) €288}mln pre-tasse (€200mln al netto delle tasse) di cui Oneri per il Fondo di Risoluzione per €198mln pre-tasse (€138mln al netto delle tasse), costo stimato per l'intero anno completamente spesato. ~€80mln pre-tasse (€138mln al netto delle tasse), costo stimato per l'intero anno completamente spesato. ~€80mln pre-tasse (€20mln al netto delle tasse) di contributo addizionale al Fondo di Risoluzione Nazionale

31

2° trim. vs 1° trim.: Risultato netto a €927mln

€ mIn

	1trim.18	2trim.18	Δ%
	Riesposto		
Interessi netti	1.855	1.839	(0,9)
Commissioni nette	2.013	1.991	(1,1)
Risultato dell'attività assicurativa	294	281	(4,4)
Risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value	622	472	(24,1)
Altri proventi (oneri) operativi netti	28	21	(25,0)
Proventi operativi netti	4.812	4.604	(4,3)
Spese del personale	(1.440)	(1.455)	1,0
Spese amministrative	(660)	(651)	(1,4)
Ammortamento immobilizzazioni immateriali e materiali	(204)	(200)	(2,0)
Costi operativi	(2.304)	(2.306)	0,1
Risultato della gestione operativa	2.508	2.298	(8,4)
Rettifiche di valore nette su crediti	(483)	(694)	43,7
Accantonamenti netti e rettifiche di valore nette su altre attività	(51)	(35)	(31,4)
Altri proventi (oneri) netti	2	8	300,0
Utile (perdita) delle attività operative cessate	1	(1)	n.s.
Risultato corrente lordo	1.977	1.576	(20,3)
Imposte sul reddito	(544)	(508)	(6,6)
Oneri di integrazione e incentivazione all'esodo (al netto delle imposte)	(19)	(16)	(15,8)
Effetti economici allocazione costi di acquisizione (al netto delle imposte)	(44)	(26)	(40,9)
Tributi ed altri oneri riguardanti il sistema bancario (al netto delle imposte)	(117)	(83)(2)	(29,1)
Rettifiche di valore avviamento e altre attività intangibili (al netto delle imposte)	0	0	n.s.
Utile (perdita) del periodo di pertinenza di terzi	(1)	(16)	n.s.
Risultato netto	1.252	927	(26,0)

+1,2% escludendo l'impatto⁽¹⁾ positivo di NTV contabilizzato nel 1trim.

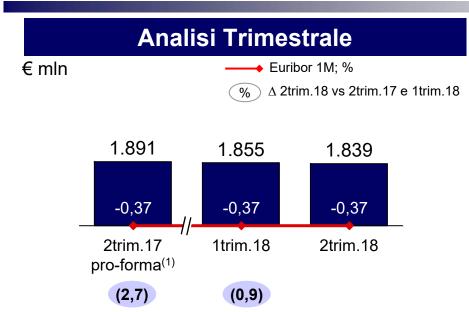
+2,4% escludendo l'impatto⁽¹⁾ positivo di NTV contabilizzato nel 1trim.

Nota: dati 1trim.18 riesposti per il consolidamento del Gruppo Morval. L'eventuale mancata quadratura dipende dagli arrotondamenti

(1) €264mln pre-tasse (€246mln al netto delle tasse)

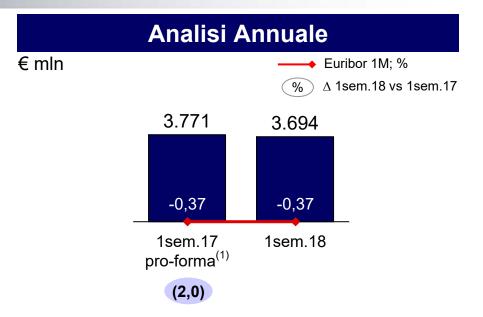
^{(2) ~€120}mln pre-tasse (€83mln al netto delle tasse) di cui ~€80mln pre-tasse (€53mln al netto delle tasse) di contributo addizionale al Fondo di Risoluzione Nazionale

Interessi netti: penalizzati dai tassi di mercato ai minimi storici





Raccolta diretta media da clientela in crescita dell'1,5% vs 1trim.

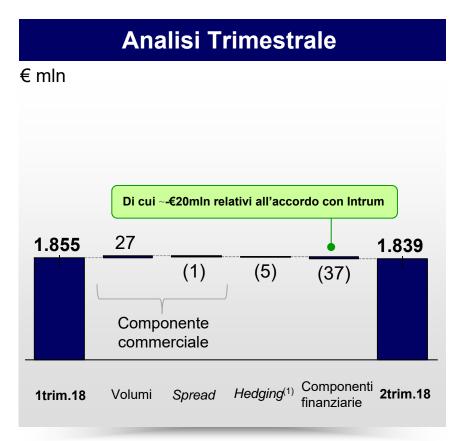


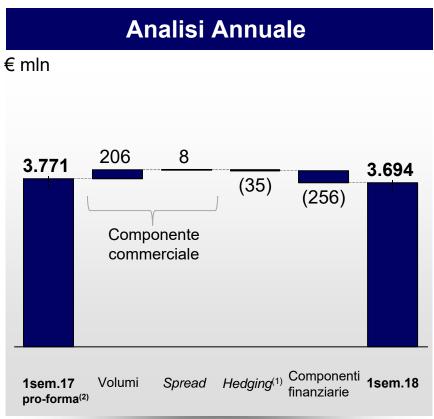
- Componente commerciale in crescita di €214mln
- Diminuzione dovuta alla gestione attiva del portafoglio titoli e al minor contributo delle coperture delle poste a vista
- Impieghi medi *in boni*s a clientela in crescita del 5.0%⁽²⁾
- Raccolta diretta media da clientela +3,8%



⁽¹⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete e il consolidamento del Gruppo Morval (2) Impieghi medi *in bonis* a clientela escludendo il finanziamento erogato alle ex Banche Venete in LCA

Interessi netti: forte crescita della componente commerciale



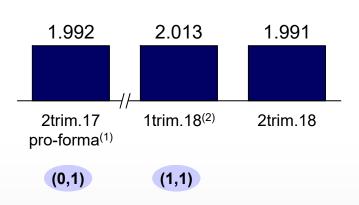


⁽¹⁾ Beneficio di ~€194mln dalle misure di copertura delle Poste a vista nel 1sem.18, di cui ~€95mln nel 2trim.18

⁽²⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete e il consolidamento del Gruppo Morval

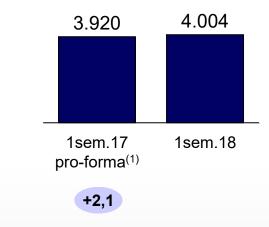
Commissioni nette: il miglior primo semestre di sempre nonostante le difficili condizioni di mercato

Analisi Trimestrale € mln % △ 2trim.18 vs 2trim.17 e 1trim.18



- Il secondo miglior 2trim. di sempre
- Aumento vs 1trim.18 delle commissioni da Attività Bancaria Commerciale (+8,7%; +€49mln)
- €1,6mld di flussi netti di Risparmio gestito nel 2trim.18





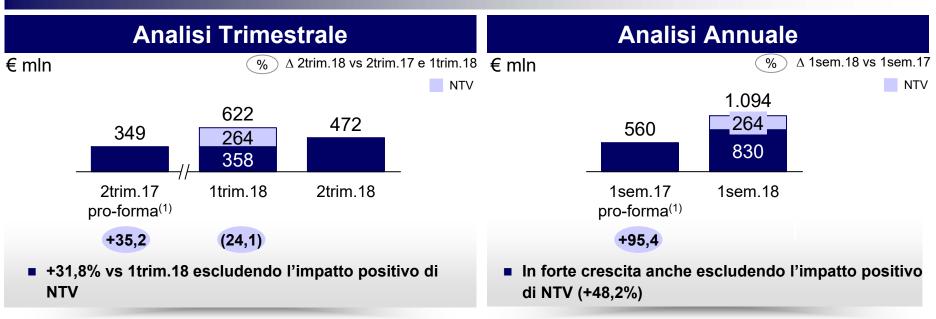
- Aumento delle commissioni da Attività Bancaria Commerciale (+4,2%; +€47mln)⁽³⁾
- Aumento delle commissioni da Attività di gestione, intermediazione e consulenza (+3,0%; +€71mln)⁽³⁾ in larga parte dovuto all'intermediazione e collocamento titoli e al Risparmio gestito
- Stock di Risparmio gestito in aumento di oltre €12mld su base annua

⁽¹⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete e il consolidamento del Gruppo Morval

⁽²⁾ Dati riesposti per il consolidamento del Gruppo Morval

⁽³⁾ Variazioni calcolate su dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete e il consolidamento del Gruppo Morval

Risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value: performance eccellente

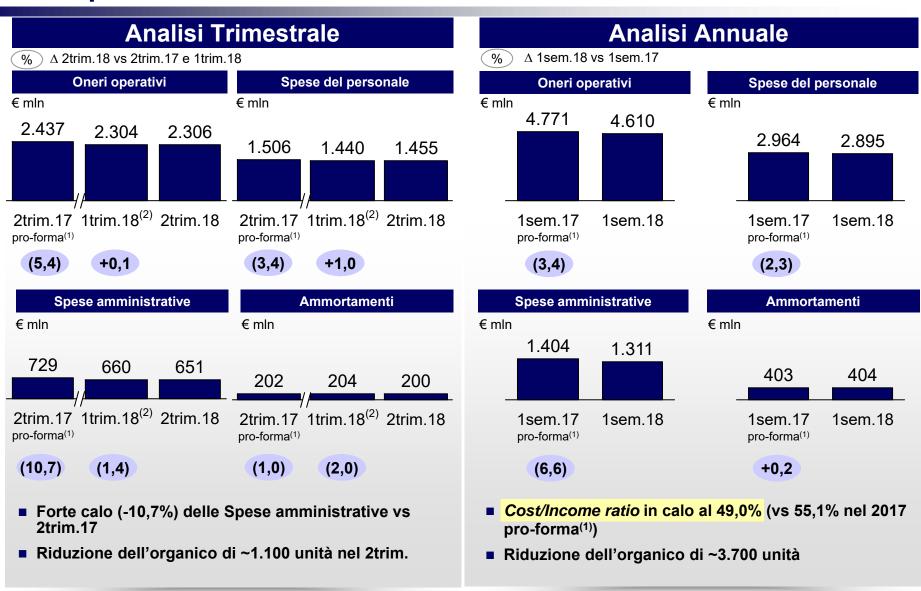


Contributi per attività								
	2trim.17 pro-forma ⁽¹⁾	1trim.18	2trim.18	1sem.17 pro-forma ⁽¹⁾	1sem.18			
Clientela	140	112	122	271	233			
Capital markets	22	285 ⁽²⁾	98	39	382 ⁽²⁾			
Trading e Tesoreria	175	223	250	229	474			
Prodotti strutturati di credito	12	2	3	20	5			

⁽¹⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete e il consolidamento del Gruppo Morval

⁽²⁾ Include €264mln di impatto positivo NTV (Nuovo Trasporto Viaggiatori)

Costi operativi: forte calo su base annua

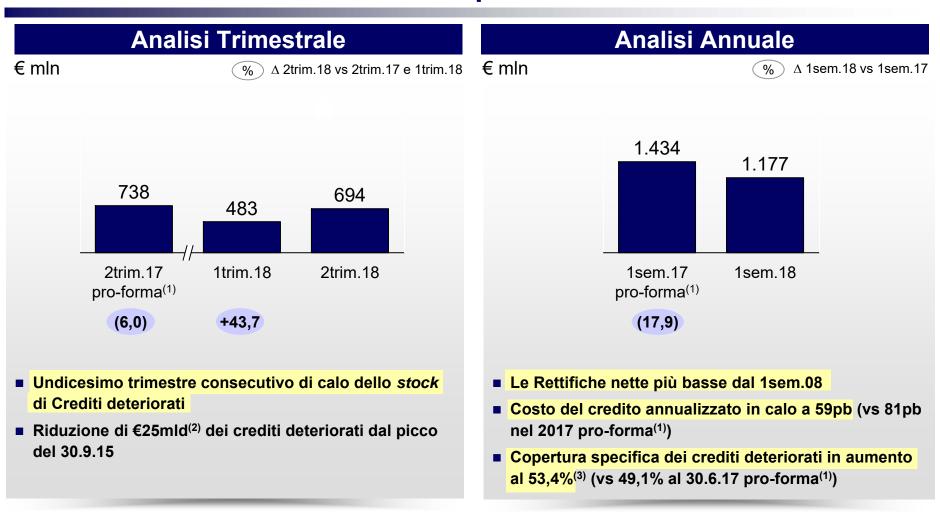


⁽¹⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete e il consolidamento del Gruppo Morval

(2) Dati riesposti per il consolidamento del Gruppo Morval



Rettifiche nette su crediti: significativa riduzione su base annua associata ad un aumento della copertura dei crediti deteriorati



⁽¹⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete e il consolidamento del Gruppo Morval

⁽²⁾ Includendo l'accordo con Intrum

⁽³⁾ Post accordo con Intrum

Agenda

Dettaglio Risultati Economici Consolidati

Liquidità, *Funding* e Patrimonializzazione

Qualità dell'Attivo

Risultati Divisionali e Altre Informazioni

Crescita delle Attività Finanziarie della clientela



Nota: l'eventuale mancata quadratura dipende dagli arrotondamenti

1.1.18(3)

(0,6)

30.6.17

+2,6

31.3.18(3)

(1,0)



340

30.6.18

30.6.18

328

30.6.17(2)

+1,7

340

1.1.18(3)

(0,9)

340

31.3.18(3)

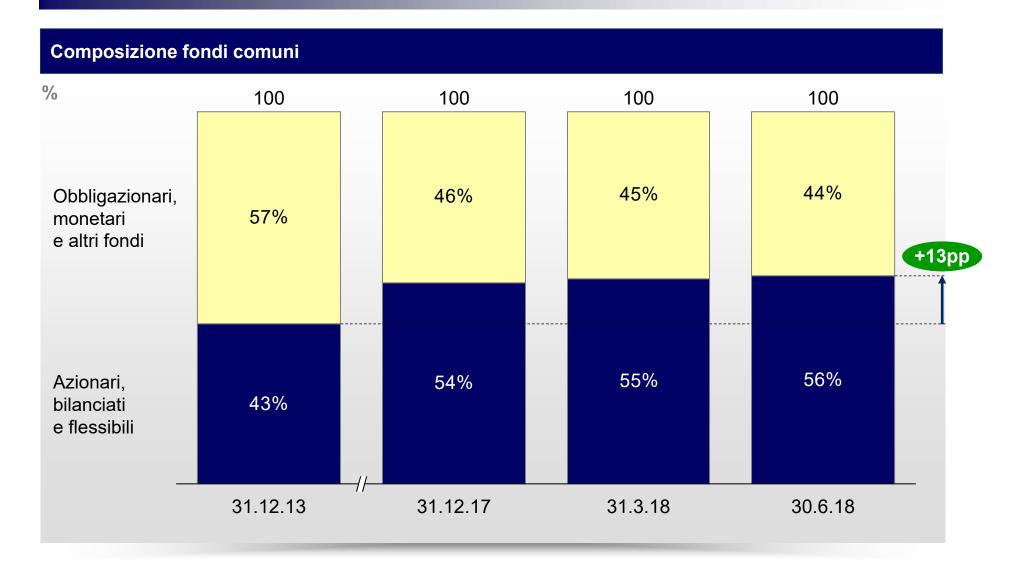
(0,5)

⁽¹⁾ Al netto delle duplicazioni tra Raccolta Diretta e Indiretta

⁽²⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete e il consolidamento del Gruppo Morval

⁽³⁾ Dati riesposti per il consolidamento del Gruppo Morval

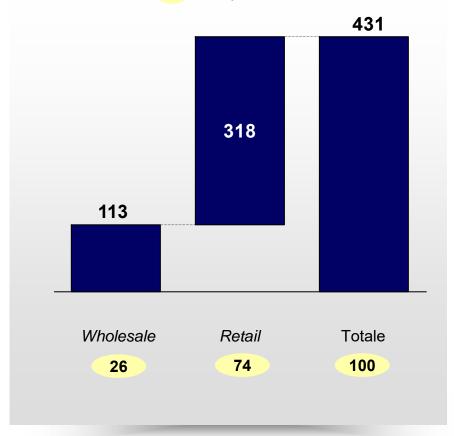
Mix dei fondi comuni



Mix della Raccolta

Composizione Raccolta diretta bancaria

€ mld al 30.6.18; % Composizione sul totale



	Wholesale	Retail
Conti correnti e depositi	8	287
■ Pct e prestito titoli	30	-
■ Bond senior	41	12 ⁽¹⁾
■ Covered bond	12	-
■ EMTN puttable	-	-
■ Certificati di deposito + Commercial paper		-
■ Passività subordinat	e 9 Colloca clienti i Bankin	
■ Altra raccolta	-	17 ⁽²⁾

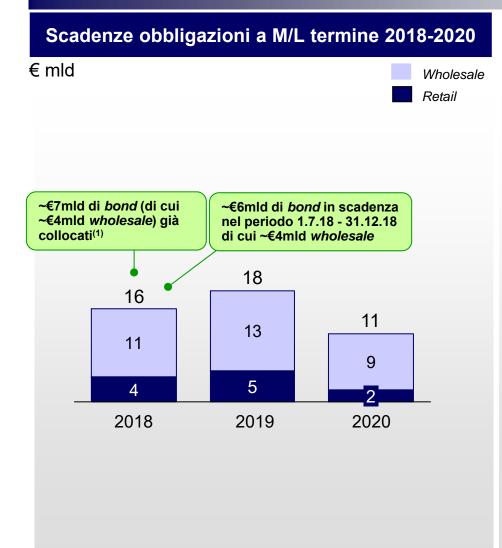
La raccolta retail rappresenta il 74% della Raccolta diretta bancaria

Nota: l'eventuale mancata quadratura dipende dagli arrotondamenti

(1) 26% collocato presso clienti Private Banking

(2) Incluso Certificates

Forte capacità di funding: ampio accesso ai mercati internazionali



Principali emissioni wholesale di ISP

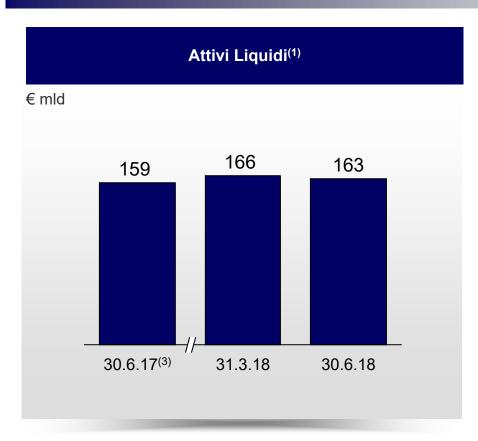
2017

- Collocati €2mld di Additional Tier 1, €2,5mld di eurobond senior non garantito, €1mld di obbligazioni bancarie garantite, €500mln di green bond e \$2,5mld di obbligazioni senior non garantite. In media la domanda, per l'83% estera, ha superato il target del 167%
- □ Gennaio: collocati €1,25mld di Additional Tier 1 e €1mld di eurobond senior a 7 anni non garantito
- □ Aprile: collocati €1,5mld di eurobond senior a 5 anni non garantito
- Maggio: collocati €750mln di Additional Tier 1
- □ Giugno: €1mld di obbligazioni bancarie garantite a 10 anni assistite da mutui residenziali e prima emissione inaugurale di €500mln di green bond senior non garantito a 5 anni, prima banca italiana a debuttare come emittente "green"
- □ Luglio: collocati \$2,5mld di obbligazioni senior non garantite equamente suddivisi in tranche a 5 e a 10 anni

2018

- Collocati \$2,5mld di obbligazioni senior non garantite, JPY46,6mld di senior non garantite, €1,25mld di senior non garantite e €1mld di obbligazioni bancarie garantite. In media la domanda, per il 90% estera, ha superato il target del 151%
- Gennaio: collocati \$2,5mld di obbligazioni senior non garantite, in tre tranche suddivise in \$1mld a 5 anni, \$1mld a 10 anni e \$500mln a 30 anni
- □ Febbraio: collocati un totale di JPY46,6mld senior Tokyo Pro-Bond non garantite, prima emissione inaugurale Pro-Bond per un emittente italiano, suddivisi in tranche a 3, 5, 10 e 15 anni
- Marzo: collocati €1,25mld di senior non garantite a 10 anni
- Luglio: €1mld di obbligazioni bancarie garantite a 7 anni assistite da mutui residenziali

Elevata liquidità: LCR e NSFR di gran lunga superiori ai requisiti regolamentari



Attivi stanziabili disponibili e non utilizzati presso le Banche Centrali⁽²⁾ (al netto di *haircut*)



- TLTRO II: ~€61mld⁽⁴⁾
- Loan to Deposit ratio⁽⁵⁾ al 93%

⁽¹⁾ Attivi di proprietà stanziabili (inclusi attivi dati a collaterale e esclusi attivi stanziabili ricevuti a collaterale) e cassa e depositi presso le Banche Centrali

⁽²⁾ Attivi stanziabili disponibili (esclusi attivi dati a collaterale e inclusi attivi stanziabili ricevuti a collaterale) e cassa e depositi presso le Banche Centrali

⁽³⁾ Escludendo il contributo delle due ex Banche Venete

⁽⁴⁾ A giugno 2016: ~€36mld a fronte del rimborso della TLTRO I (€27,6mld), a settembre 2016: ~€5mld, a dicembre 2016: ~€3,5mld e a marzo 2017: €12mld. Include il TLTRO II delle due ex Banche Venete (~€7,1mld suddivisi in ~€6,8mld a giugno e €300mln a dicembre 2016). Nel 2trim.18: effettuato un rimborso anticipato obbligatorio di ~€2,5mld riferito alle due ex Banche Venete

⁽⁵⁾ Impieghi a clientela / Raccolta diretta bancaria

Patrimonializzazione solida

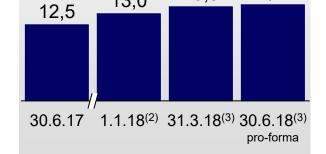
Phased-in Common equity ratio

Phased-in Tier 1 ratio

%

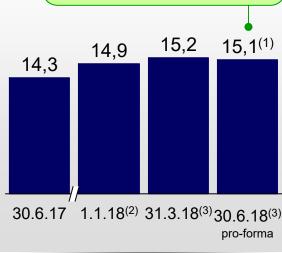
Includendo l'aumento di capitale a supporto del Piano di Incentivazione a Lungo Termine finalizzato a luglio 2018 e la conversione delle azioni di risparmio

13,3



13.0

Includendo l'aumento di capitale a supporto del Piano di Incentivazione a Lungo Termine finalizzato a luglio 2018 e la conversione delle azioni di risparmio



Phased-in Total Capital ratio

Includendo l'aumento di capitale a supporto del Piano di Incentivazione a Lungo Termine finalizzato a luglio 2018 e la conversione delle azioni di risparmio



■ Common equity ratio pro-forma a regime al 13,6%⁽⁴⁾

 $13.4^{(1)}$

■ Leverage ratio al 6,2%

%

^{(1) 12,8%} Phased-in Common equity ratio; 14,6% Phased-in Tier 1 ratio; 17,1% Phased-in Total Capital ratio

⁽²⁾ Considerando gli impatti della FTA di IFRS9 e delle regole transitional 2018

⁽³⁾ Dopo la deduzione dei dividendi maturati, posti pari all'85% del Risultato netto del periodo, e delle cedole maturate sulle emissioni di Additional Tier 1

⁽⁴⁾ Pro-forma Basilea 3 a regime (sulla base dei dati di bilancio al 30.6.18 considerando l'assorbimento totale delle imposte differite attive (DTA) relative all'affrancamento dell'avviamento/Rettifiche nette su crediti/contributo pubblico cash di €1.285mln - esente da imposte - a copertura degli oneri di integrazione e razionalizzazione connessi all'acquisto di certe attività e passività delle due ex Banche Venete, l'atteso assorbimento delle DTA relative alle perdite pregresse, la prevista distribuzione dell'Utile assicurativo del 1sem.18, l'aumento di capitale a supporto del Piano di Incentivazione a Lungo Termine finalizzato a luglio 2018 e la conversione delle azioni di risparmio)

45

Agenda

Dettaglio Risultati Economici Consolidati

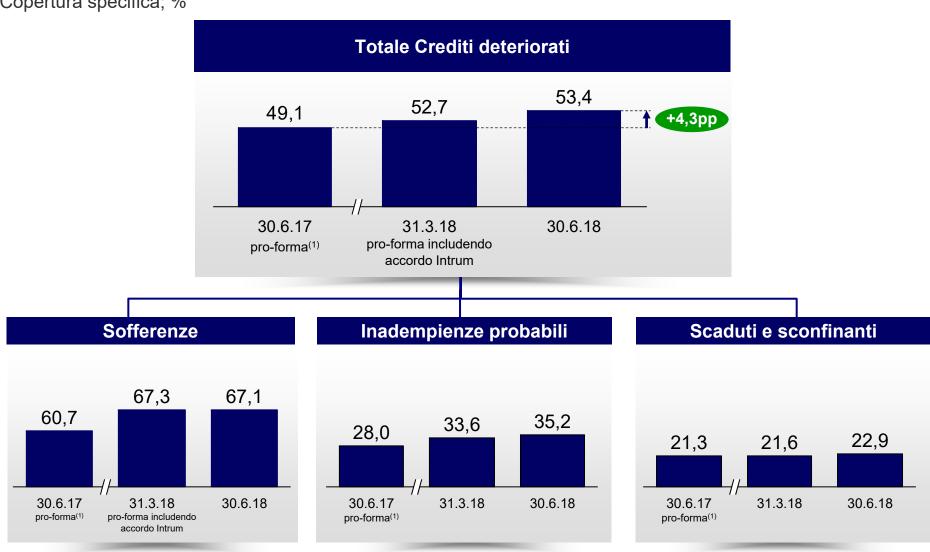
Liquidità, Funding e Patrimonializzazione

Qualità dell'Attivo

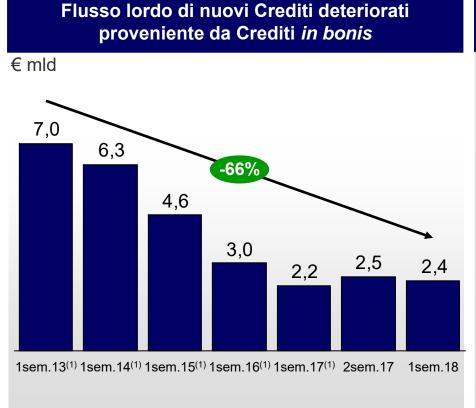
Risultati Divisionali e Altre Informazioni

Crediti deteriorati: copertura cospicua e in aumento

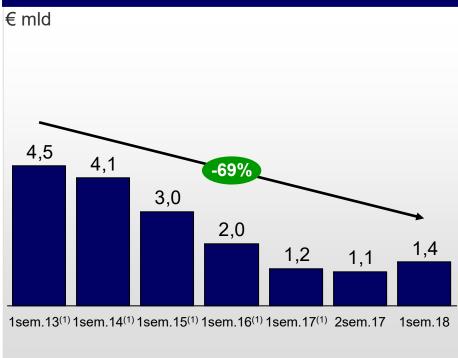
Copertura specifica; %



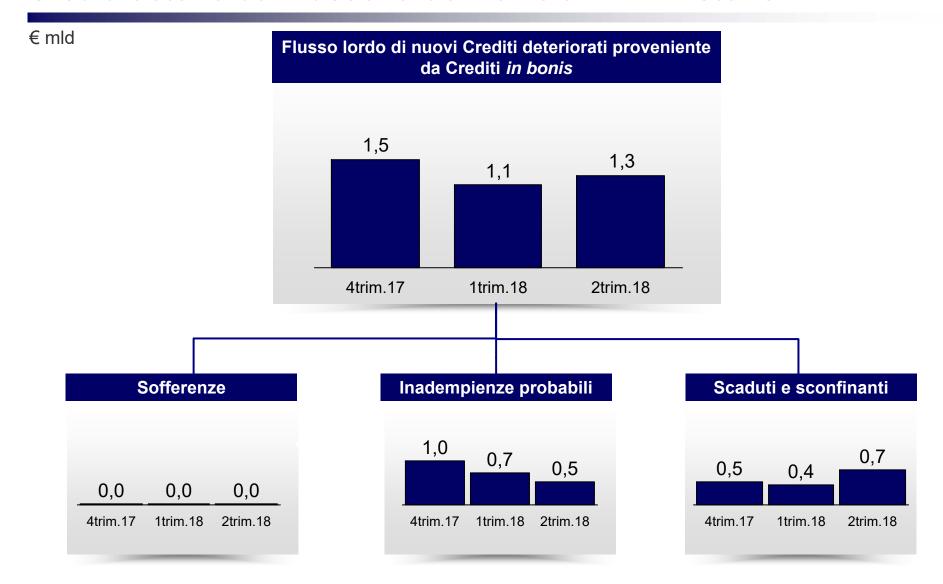
Crediti deteriorati: flussi vicini ai minimi storici



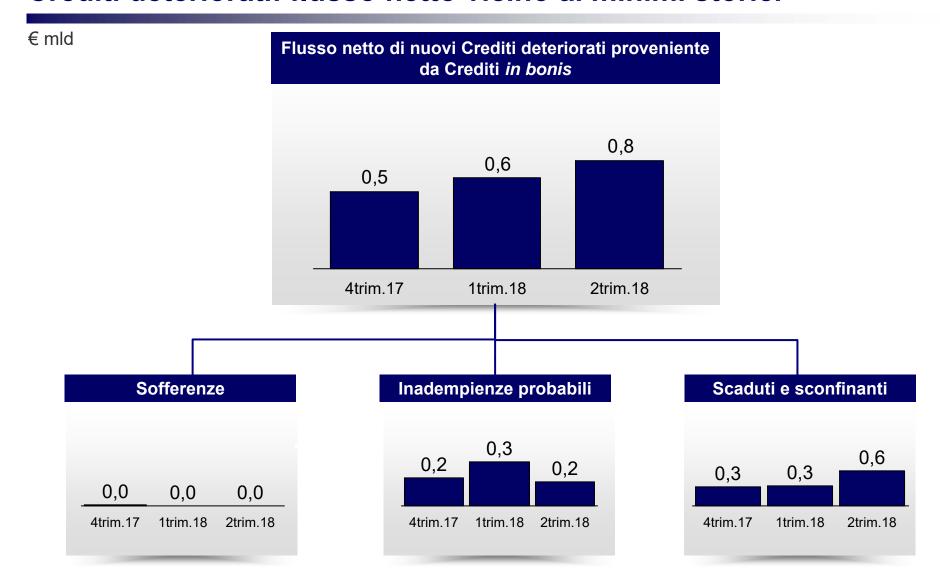
Flusso netto di nuovi Crediti deteriorati proveniente da Crediti *in bonis*



Crediti deteriorati: flusso lordo vicino ai minimi storici

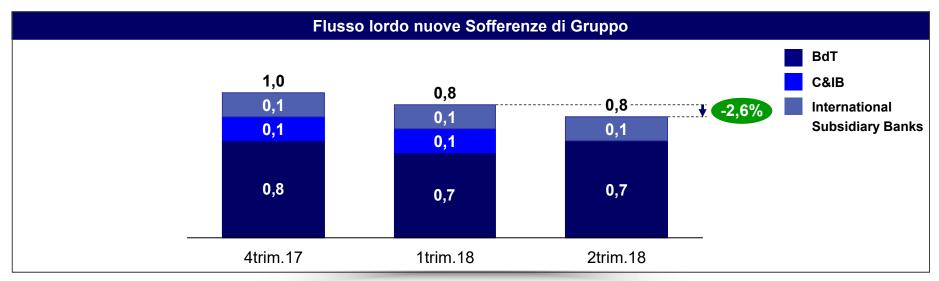


Crediti deteriorati: flusso netto vicino ai minimi storici



Nuove sofferenze: flusso lordo in calo

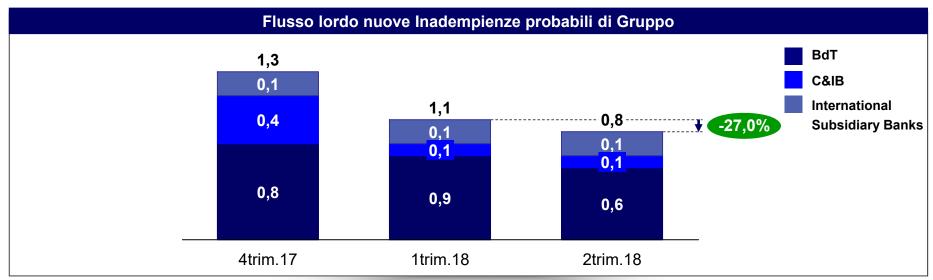
€ mld



Flusso lordo nuove Sofferenze della Banca dei Territori				Flusso lordo nu	ove Sofferenz	e di C&IB	
	4trim.17	1trim.18	2trim.18		4trim.17	1trim.18	2trim.18
Totale	0,8	0,7	0,7	Totale	0,1	0,1	-
Mediocredito Italiano	0,1	0,1	0,1	Banca IMI	-	-	-
Privati	0,1	0,2	0,2	Global Corporate	0,1	0,1	-
				International	-	-	-
Imprese (PMI)	0,6	0,4	0,4	Financial Institutions	-	-	-

Nuove inadempienze probabili: flusso lordo in calo

€ mld



Flusso lordo nuove Inadempienze probabili della Banca dei Territori			Flusso lordo nuove Inadempienze probabili di C&IB				
	4trim.17	1trim.18	2trim.18		4trim.17	1trim.18	2trim.18
Totale	0,8	0,9	0,6	Totale	0,4	0,1	0,1
Mediocredito Italiano	0,1	0,1	0,1	Banca IMI	-	-	-
Privati	0,3	0,3	0,2	Global Corporate	0,4	-	0,1
[0.4	0.5	0.0	International	-	-	-
Imprese (PMI)	0,4	0,5	0,3	Financial Institutions	-	-	-

Crediti deteriorati: stock in calo per l'undicesimo trimestre consecutivo

	Crediti deteriorati lordi								
€ mld	30.6.17	31.12.17	31.3.18	31.3.18 pro-forma post accordo Intrum	30.6.18				
0 "									
Sofferenze	35,4	34,2	33,6	~23	22,9				
- di cui forborn	e 2,5	3,0	3,0		2,6				
Inadomnionzo									
Inadempienze probabili	18,8	17,4	16,5	16,5	15,9				
- di cui forborne	e 9,0	8,1	8,0		7,7				
Scaduti e sconfinanti	0,4	0,5	0,5	0,5	0,7				
- di cui forborne	-	-	-		-				
Totale	54,6	52,1	50,6	~40	39,5				

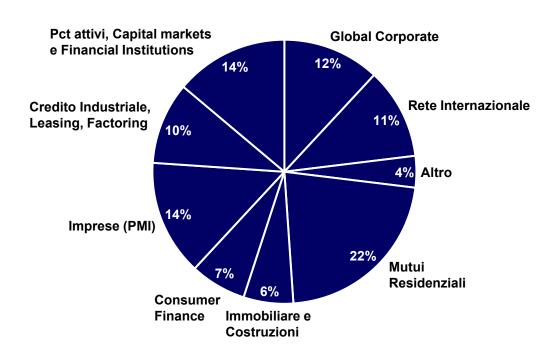
Crediti deteriorati netti								
€ mld	30.6.17	31.12.17	31.3.18	31.3.18 pro-forma post accordo Intrum	30.6.18			
Sofferenze	13,9	12,6	10,6	~7,5	7,5			
- di cui forborne	e 1,1	1,3	1,1		1,0			
Inadempienze probabili	13,5	12,5	11,0	11,0	10,3			
- di cui forborne	e 6,7	6, 1	5,5		5,2			
Scaduti e sconfinanti	0,3	0,4	0,4	0,4	0,5			
- di cui forborne	, -	-	-		-			
Totale	27,8	25,5	21,9	~19	18,4			

€25mld⁽¹⁾ di riduzione dal picco del 30.9.15, che ha portato al più basso *stock* di crediti deteriorati lordi dal 2011 (netti dal 2009)

Impieghi a clientela: portafoglio ben diversificato

Composizione per area di *business* (Dati al 30.6.18)

Composizione per settori di attività economica



- Il portafoglio mutui residenziali presenta un basso profilo di rischio
 - □ Rapporto rata/reddito disponibile al 33%
 - □ Loan-to-Value medio pari al 56%
 - □ Durata media all'accensione pari a ~23 anni
 - □ Durata media residua pari a ~18 anni

rediti delle banche e delle società italiane del Gruppo Famiglie	
Famiglie	
A control of setup of the control of the latest	28,3%
Amministrazioni pubbliche Societa' finanziarie	1,9%
Societa' non finanziarie	33,0%
di cui:	00,07
SERVIZI	5,8%
DISTRIBUZIONE	5,6%
AFFARI IMMOBILIARI	3,7%
UTILITY	2,6%
COSTRUZIONI	2,1%
METALLURGIA E PRODOTTI IN METALLO	1,8%
AGRICOLTURA	1,6%
ALIMENTARE	1,4%
TRASPORTI	1,4%
MECCANICA	1,0%
INTERMEDI PER L'INDUSTRIA BENI VARI	1,0%
SISTEMA MODA	0,9%
ELETTROTECNICA ED ELETTRONICA	0,7%
MEZZI DI TRASPORTO	0,5%
HOLDING ED ALTRO	0,4%
GRANDI LAVORI	0,4%
CHIMICA DI BASE ED INTERMEDI	0,3%
MATERIALI PER COSTRUZIONI	0,3%
ENERGIA ED ESTRAZIONE	0,3%
EDITORIA E STAMPA	0,3%
MOBILI	0,2%
FARMACEUTICA	0,2%
ALTRI BENI DI CONSUMO	0,2%
UNITÀ NON CLASSIFICABILI	0,1%
LARGO CONSUMO	0,1%
ELETTRODOMESTICI	0,1%
Resto del mondo	11,6%
rediti delle banche e società estere del Gruppo rediti deteriorati	10,1%
OTALE	100,0%

Agenda

Dettaglio Risultati Economici Consolidati

Liquidità, *Funding* e Patrimonializzazione

Qualità dell'Attivo

Risultati Divisionali e Altre Informazioni

Risultati per area di business

Dati al 30.6.18

		Divisioni						
	Banca dei Territori	Corporate e Investment Banking	International Subsidiary Banks ⁽¹⁾	Private Banking ⁽²⁾	Asset Management ⁽³⁾	Insurance ⁽⁴⁾	Centro di Governo / Altro ⁽⁵⁾	Totale
Proventi Operativi Netti (€ mln)	4.744	2.105	967	952	370	620	(342)	9.416
Risultato Gestione Operativa (€ mln)	2.068	1.595	490	672	293	535	(847)	4.806
Risultato netto (€ mln)	772	1.135	366	461	232	388	(1.175)	2.179
Cost/Income (%)	56,4	24,2	49,3	29,4	20,8	13,7	n.s.	49,0
RWA (€ mld)	96,4	80,9	30,8	10,2	0,9	0,0	63,2	282,4
Raccolta Diretta Bancaria (€ mld)	194,2	103,3	37,2	33,2	0,0	0,0	63,1	431,0
Impieghi a Clientela (€ mld)	214,1	116,9	29,7	8,9	0,3	0,0	30,0	399,9

Nota: Il contributo delle due ex Banche Venete è attribuito alle Divisioni di pertinenza. L'eventuale mancata quadratura dipende dagli arrotondamenti



⁽¹⁾ I dati non includono la controllata russa Banca Intesa, inclusa nella C&IB

⁽²⁾ Fideuram, Intesa Sanpaolo Private Bank (Suisse), Intesa Sanpaolo Private Banking, Gruppo Morval e Siref Fiduciaria

⁽³⁾ Eurizon

⁽⁴⁾ Fideuram Vita, Intesa Sanpaolo Assicura e Intesa Sanpaolo Vita

⁽⁵⁾ Tesoreria, Strutture Centrali, Capital Light Bank e rettifiche di consolidamento

Banca dei Territori: 1° sem. vs 1° sem.

1sem.17 1sem.18 Δ% Pro-forma⁽¹⁾ Interessi netti 2.328 2.352 1,0 3,9 Commissioni nette 2.244 2.331 Risultato dell'attività assicurativa 0 n.s. Risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value 34 8,8 Altri proventi (oneri) operativi netti (11,1)27 24 Proventi operativi netti 4.633 4.744 2.4 Spese del personale (1.766)(1.675)(5,2)(1.062)(999)(5,9)Spese amministrative Ammortamento immobilizzazioni immateriali e materiali (33,3)(2.831)Costi operativi (2.676)(5,5)Risultato della gestione operativa 1.802 2.068 14,8 Rettifiche di valore nette su crediti (803)46,5 (548)263,6 Accantonamenti netti e rettifiche di valore nette su altre attività (11)(40)Altri proventi (oneri) netti 0 0 n.s. Utile (perdita) delle attività operative cessate 0 n.s. Risultato corrente lordo 1.243 1.225 (1,4)Imposte sul reddito (481)(448)(6,9)Oneri di integrazione e incentivazione all'esodo (al netto delle imposte) (23)(4) (82,6)Effetti economici allocazione costi di acquisizione (al netto delle imposte) (50,0)(2) (1) Tributi ed altri oneri riguardanti il sistema bancario (al netto delle imposte) 0 0 n.s. Rettifiche di valore avviamento e altre attività intangibili (al netto delle imposte) 0 0 n.s. Utile (perdita) del periodo di pertinenza di terzi 0 0 n.s. Risultato netto 737 772 4,7



€ mln

Banca dei Territori: 2° trim. vs 1° trim.

	1trim.18	2trim.18	Δ%
Interessi netti	1.188	1.164	(2,1)
Commissioni nette	1.188	1.143	(3,8)
Risultato dell'attività assicurativa	0	0	(57,7)
Risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value	18	20	12,6
Altri proventi (oneri) operativi netti	5	19	268,9
Proventi operativi netti	2.399	2.345	(2,3)
Spese del personale	(829)	(846)	2,1
Spese amministrative	(515)	(484)	(6,0)
Ammortamento immobilizzazioni immateriali e materiali	(2)	(0)	(75,4)
Costi operativi	(1.346)	(1.331)	(1,1)
Risultato della gestione operativa	1.053	1.014	(3,7)
Rettifiche di valore nette su crediti	(363)	(440)	21,1
Accantonamenti netti e rettifiche di valore nette su altre attività	(22)	(18)	(20,7)
Altri proventi (oneri) netti	0	0	n.s.
Utile (perdita) delle attività operative cessate	0	0	n.s.
Risultato corrente lordo	668	557	(16,6)
Imposte sul reddito	(244)	(203)	(16,8)
Oneri di integrazione e incentivazione all'esodo (al netto delle imposte)	(2)	(2)	53,8
Effetti economici allocazione costi di acquisizione (al netto delle imposte)	(0)	(1)	58,5
Tributi ed altri oneri riguardanti il sistema bancario (al netto delle imposte)	0	0	n.s.
Rettifiche di valore avviamento e altre attività intangibili (al netto delle imposte)	0	0	n.s.
Utile (perdita) del periodo di pertinenza di terzi	0	0	n.s.
Risultato netto	422	350	(16,9)

Corporate e Investment Banking: 1° sem. vs 1° sem.

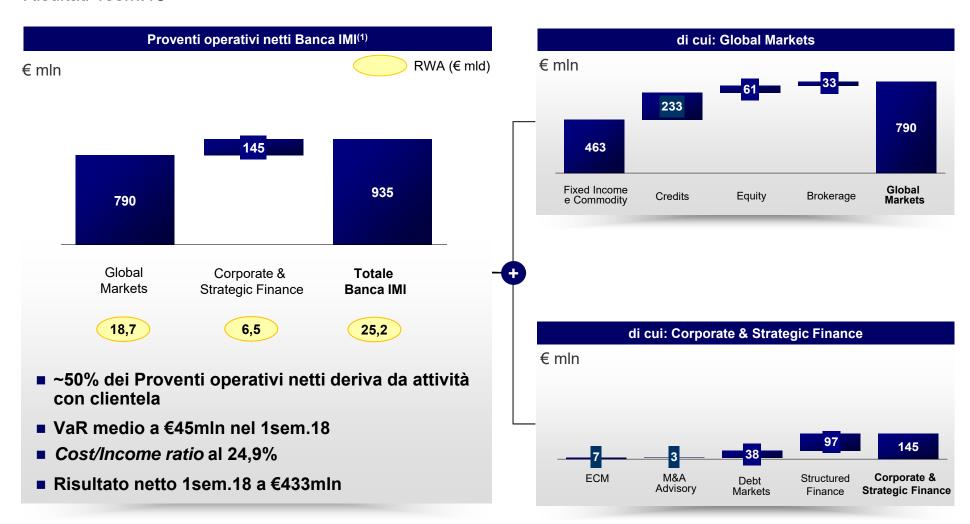
	1sem.17	1sem.18	Δ%
	Pro-forma ⁽¹⁾		
Interessi netti	830	816	(1,7)
Commissioni nette	475	436	(8,2)
Risultato dell'attività assicurativa	0	0	n.s.
Risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value	383	849	121,7
Altri proventi (oneri) operativi netti	6	4	(33,3)
Proventi operativi netti	1.694	2.105	24,3
Spese del personale	(196)	(201)	2,6
Spese amministrative	(296)	(304)	2,7
Ammortamento immobilizzazioni immateriali e materiali	(5)	(5)	0,0
Costi operativi	(497)	(510)	2,6
Risultato della gestione operativa	1.197	1.595	33,3
Rettifiche di valore nette su crediti	(148)	(15)	(89,9)
Accantonamenti netti e rettifiche di valore nette su altre attività	(23)	(4)	(82,6)
Altri proventi (oneri) netti	109	0	(100,0)
Utile (perdita) delle attività operative cessate	0	0	n.s.
Risultato corrente lordo	1.135	1.576	38,9
Imposte sul reddito	(319)	(439)	37,6
Oneri di integrazione e incentivazione all'esodo (al netto delle imposte)	(2)	(2)	0,0
Effetti economici allocazione costi di acquisizione (al netto delle imposte)	0	0	n.s.
Tributi ed altri oneri riguardanti il sistema bancario (al netto delle imposte)	0	0	n.s.
Rettifiche di valore avviamento e altre attività intangibili (al netto delle imposte)	0	0	n.s.
Utile (perdita) del periodo di pertinenza di terzi	0	0	n.s.
Risultato netto	814	1.135	39,4



€ mIn

Banca IMI: significativo apporto ai risultati di Gruppo

Risultati 1sem.18





60



Corporate e Investment Banking: 2° trim. vs 1° trim.

€ mln		1trim.18	2trim.18	Δ%
	Interessi netti	402	414	2,9
	Commissioni nette	213	222	4,1
	Risultato dell'attività assicurativa	0	0	n.s.
	Risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value	543	307	(43,5)
	Altri proventi (oneri) operativi netti	2	2	14,6
	Proventi operativi netti	1.160	945	(18,6)
	Spese del personale	(101)	(100)	(0,3)
	Spese amministrative	(151)	(153)	1,4
	Ammortamento immobilizzazioni immateriali e materiali	(2)	(3)	33,6
	Costi operativi	(254)	(256)	1,0
	Risultato della gestione operativa	907	689	(24,1)
	Rettifiche di valore nette su crediti	(28)	13	n.s.
	Accantonamenti netti e rettifiche di valore nette su altre attività	(6)	1	n.s.
	Altri proventi (oneri) netti	0	0	n.s.
	Utile (perdita) delle attività operative cessate	0	0	n.s.
	Risultato corrente lordo	873	703	(19,5)
	Imposte sul reddito	(204)	(235)	15,2
	Oneri di integrazione e incentivazione all'esodo (al netto delle imposte)	(0)	(2)	n.s.
	Effetti economici allocazione costi di acquisizione (al netto delle imposte)	0	0	n.s.
	Tributi ed altri oneri riguardanti il sistema bancario (al netto delle imposte)	0	0	n.s.
	Rettifiche di valore avviamento e altre attività intangibili (al netto delle imposte)	0	0	n.s.
	Utile (perdita) del periodo di pertinenza di terzi	0	0	n.s.
	Risultato netto	669	466	(30,3)

International Subsidiary Banks: 1° sem. vs 1° sem.

€ mln	1sem.17	1sem.18	Δ%
	Pro-forma ⁽¹⁾		
Interessi netti	650	642	(1,2)
Commissioni nette	241	258	7,1
Risultato dell'attività assicurativa	0	0	n.s.
Risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value	79	103	30,4
Altri proventi (oneri) operativi netti	(26)	(36)	(38,5)
Proventi operativi netti	944	967	2,4
Spese del personale	(247)	(259)	4,9
Spese amministrative	(174)	(177)	1,7
Ammortamento immobilizzazioni immateriali e materiali	(39)	(41)	5,1
Costi operativi	(460)	(477)	3,7
Risultato della gestione operativa	484	490	1,2
Rettifiche di valore nette su crediti	(78)	(24)	(69,2
Accantonamenti netti e rettifiche di valore nette su altre attività	6	2	(66,7
Altri proventi (oneri) netti	200	2	(99,0
Utile (perdita) delle attività operative cessate	0	0	n.s
Risultato corrente lordo	612	470	(23,2)
Imposte sul reddito	(94)	(97)	3,2
Oneri di integrazione e incentivazione all'esodo (al netto delle imposte)	(8)	(8)	0,0
Effetti economici allocazione costi di acquisizione (al netto delle imposte)	0	0	n.s
Tributi ed altri oneri riguardanti il sistema bancario (al netto delle imposte)	0	0	n.s
Rettifiche di valore avviamento e altre attività intangibili (al netto delle imposte)	0	0	n.s
Utile (perdita) del periodo di pertinenza di terzi	0	1	n.s
Risultato netto	510	366	(28,2)

+11% escludendo il contributo positivo della riclassificazione di Bank of Qingdao nel 1sem.17

+13% escludendo il contributo positivo della riclassificazione di Bank of Qingdao nel 1sem.17

International Subsidiary Banks: 2° trim. vs 1° trim.

n	1trim.18	2trim.18	Δ%
Interessi netti	317	324	2,3
Commissioni nette	121	138	14,0
Risultato dell'attività assicurativa	0	0	n.s.
Risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value	50	53	4,6
Altri proventi (oneri) operativi netti	(15)	(20)	(32,3)
Proventi operativi netti	473	494	4,6
Spese del personale	(128)	(131)	2,6
Spese amministrative	(87)	(90)	3,3
Ammortamento immobilizzazioni immateriali e materiali	(21)	(20)	(5,5)
Costi operativi	(236)	(241)	2,2
Risultato della gestione operativa	237	253	7,0
Rettifiche di valore nette su crediti	13	(37)	n.s.
Accantonamenti netti e rettifiche di valore nette su altre attività	(10)	12	n.s.
Altri proventi (oneri) netti	1	0	(74,2)
Utile (perdita) delle attività operative cessate	0	0	n.s.
Risultato corrente lordo	241	229	(5,0)
Imposte sul reddito	(55)	(42)	(23,8)
Oneri di integrazione e incentivazione all'esodo (al netto delle imposte)	(4)	(5)	28,3
Effetti economici allocazione costi di acquisizione (al netto delle imposte)	0	0	n.s.
Tributi ed altri oneri riguardanti il sistema bancario (al netto delle imposte)	(0)	0	n.s.
Rettifiche di valore avviamento e altre attività intangibili (al netto delle impos	te) 0	0	n.s.
Utile (perdita) del periodo di pertinenza di terzi	0	1	(86,8)
Risultato netto	183	183	0,3

Private Banking: 1° sem. vs 1° sem.

	1sem.17	1sem.18	Δ%
	Pro-forma ⁽¹⁾		
Interessi netti	90	78	(13,3)
Commissioni nette	839	856	2,0
Risultato dell'attività assicurativa	0	0	n.s.
Risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value	21	15	(28,6)
Altri proventi (oneri) operativi netti	6	3	(50,0)
Proventi operativi netti	956	952	(0,4)
Spese del personale	(165)	(167)	1,2
Spese amministrative	(113)	(109)	(3,5)
Ammortamento immobilizzazioni immateriali e materiali	(8)	(4)	(50,0)
Costi operativi	(286)	(280)	(2,1)
Risultato della gestione operativa	670	672	0,3
Rettifiche di valore nette su crediti	0	0	n.s.
Accantonamenti netti e rettifiche di valore nette su altre attività	(17)	(12)	(29,4)
Altri proventi (oneri) netti	0	9	n.s.
Utile (perdita) delle attività operative cessate	0	0	n.s.
Risultato corrente lordo	653	669	2,5
Imposte sul reddito	(191)	(198)	3,7
Oneri di integrazione e incentivazione all'esodo (al netto delle imposte)	(12)	(10)	(16,7)
Effetti economici allocazione costi di acquisizione (al netto delle imposte)	0	0	n.s.
Tributi ed altri oneri riguardanti il sistema bancario (al netto delle imposte)	0	0	n.s.
Rettifiche di valore avviamento e altre attività intangibili (al netto delle imposte)	0	0	n.s.
Utile (perdita) del periodo di pertinenza di terzi	0	0	n.s.
Risultato netto	450	461	2,4



€ mIn

Private Banking: 2° trim. vs 1° trim.

€ mln

	1trim.18 ⁽¹⁾	2trim.18	Δ%
Interessi netti	39	38	
Commissioni nette	437	420	
Risultato dell'attività assicurativa	0	0	
Risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value	7	8	
Altri proventi (oneri) operativi netti	3	0	(9
Proventi operativi netti	486	466	(4
Spese del personale	(86)	(81)	
Spese amministrative	(55)	(53)	
Ammortamento immobilizzazioni immateriali e materiali	(2)	(2)	
Costi operativi	(143)	(137)	(4
Risultato della gestione operativa	343	329	(4
Rettifiche di valore nette su crediti	(0)	0	
Accantonamenti netti e rettifiche di valore nette su altre attività	(1)	(11)	e
Altri proventi (oneri) netti	8	1	()
Utile (perdita) delle attività operative cessate	0	0	
Risultato corrente lordo	349	320	3)
Imposte sul reddito	(103)	(95)	
Oneri di integrazione e incentivazione all'esodo (al netto delle imposte)	(4)	(6)	
Effetti economici allocazione costi di acquisizione (al netto delle imposte)	0	0	
Tributi ed altri oneri riguardanti il sistema bancario (al netto delle imposte)	0	0	
Rettifiche di valore avviamento e altre attività intangibili (al netto delle imposte)	0	0	
Utile (perdita) del periodo di pertinenza di terzi	0	(0)	
Risultato netto	242	219	(9

Asset Management: 1° sem. vs 1° sem.

	1sem.17	1sem.18	Δ
Interessi netti	0	0	
Commissioni nette	322	360	
Risultato dell'attività assicurativa	0	0	
Risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value	0	(6)	
Altri proventi (oneri) operativi netti	47	16	(
Proventi operativi netti	369	370	
Spese del personale	(34)	(37)	
Spese amministrative	(38)	(40)	
Ammortamento immobilizzazioni immateriali e materiali	0	0	
Costi operativi	(72)	(77)	
Risultato della gestione operativa	297	293	(
Rettifiche di valore nette su crediti	0	0	
Accantonamenti netti e rettifiche di valore nette su altre attività	0	0	
Altri proventi (oneri) netti	0	0	
Utile (perdita) delle attività operative cessate	0	0	
Risultato corrente lordo	297	293	(
Imposte sul reddito	(56)	(56)	
Oneri di integrazione e incentivazione all'esodo (al netto delle imposte)	0	0	
Effetti economici allocazione costi di acquisizione (al netto delle imposte)	0	0	
Tributi ed altri oneri riguardanti il sistema bancario (al netto delle imposte)	0	0	
Rettifiche di valore avviamento e altre attività intangibili (al netto delle imposte)	0	0	
Utile (perdita) del periodo di pertinenza di terzi	(6)	(5)	(
Risultato netto	235	232	(

€ mIn

Asset Management: 2° trim. vs 1° trim.

€ mIn		1trim.18	2trim.18	Δ%
	Interessi netti	0	0	(11,0)
	Commissioni nette	185	176	(5,0)
	Risultato dell'attività assicurativa	0	0	n.s.
	Risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value	(1)	(6)	(624,4)
	Altri proventi (oneri) operativi netti	7	9	16,0
	Proventi operativi netti	192	179	(6,7)
	Spese del personale	(19)	(18)	(2,8)
	Spese amministrative	(19)	(20)	4,3
	Ammortamento immobilizzazioni immateriali e materiali	(0)	(0)	4,9
	Costi operativi	(38)	(39)	0,8
	Risultato della gestione operativa	153	140	(8,6)
	Rettifiche di valore nette su crediti	0	0	n.s.
	Accantonamenti netti e rettifiche di valore nette su altre attività	0	(0)	n.s.
	Altri proventi (oneri) netti	0	0	n.s.
	Utile (perdita) delle attività operative cessate	0	0	n.s.
	Risultato corrente lordo	153	140	(8,6)
	Imposte sul reddito	(30)	(26)	(12,6)
	Oneri di integrazione e incentivazione all'esodo (al netto delle imposte)	0	(0)	n.s.
	Effetti economici allocazione costi di acquisizione (al netto delle imposte)	0	0	n.s.
	Tributi ed altri oneri riguardanti il sistema bancario (al netto delle imposte)	0	0	n.s.
	Rettifiche di valore avviamento e altre attività intangibili (al netto delle imposte)	0	0	n.s.
	Utile (perdita) del periodo di pertinenza di terzi	(3)	(2)	(5,4)
	Risultato netto	121	111	(7,7)

Insurance: 1° sem. vs 1° sem.

n		1sem.17	1sem.18	Δ%
	Interessi netti	0	0	n.s.
	Commissioni nette	0	0	n.s.
	Risultato dell'attività assicurativa	599	626	4,5
	Risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value	0	0	n.s.
	Altri proventi (oneri) operativi netti	(4)	(6)	50,0
	Proventi operativi netti	595	620	4,2
	Spese del personale	(39)	(41)	5,1
	Spese amministrative	(45)	(42)	(6,7)
	Ammortamento immobilizzazioni immateriali e materiali	(1)	(2)	100,0
	Costi operativi	(85)	(85)	0,0
	Risultato della gestione operativa	510	535	4,9
	Rettifiche di valore nette su crediti	0	0	n.s.
	Accantonamenti netti e rettifiche di valore nette su altre attività	0	(2)	n.s.
	Altri proventi (oneri) netti	0	0	n.s.
	Utile (perdita) delle attività operative cessate	0	0	n.s.
	Risultato corrente lordo	510	533	4,5
	Imposte sul reddito	(138)	(136)	(1,4)
	Oneri di integrazione e incentivazione all'esodo (al netto delle imposte)	(2)	(1)	(50,0)
	Effetti economici allocazione costi di acquisizione (al netto delle imposte)	(10)	(8)	(20,0)
	Tributi ed altri oneri riguardanti il sistema bancario (al netto delle imposte)	0	0	n.s.
	Rettifiche di valore avviamento e altre attività intangibili (al netto delle imposte)	0	0	n.s.
	Utile (perdita) del periodo di pertinenza di terzi	0	0	n.s.
	Risultato netto	360	388	7,8

Insurance: 2° trim. vs 1° trim.

	1trim.18	2trim.18	Δ%
Interessi netti	0	0	n.s.
Commissioni nette	0	0	n.s.
Risultato dell'attività assicurativa	326	299	(8,3)
Risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value	0	0	n.s.
Altri proventi (oneri) operativi netti	(2)	(4)	(133,7)
Proventi operativi netti	325	295	(9,1)
Spese del personale	(20)	(20)	(0,4)
Spese amministrative	(20)	(22)	8,3
Ammortamento immobilizzazioni immateriali e materiali	(1)	(1)	9,5
Costi operativi	(42)	(43)	4,1
Risultato della gestione operativa	283	252	(11,1)
Rettifiche di valore nette su crediti	0	0	n.s.
Accantonamenti netti e rettifiche di valore nette su altre attività	(0)	(2)	766,4
Altri proventi (oneri) netti	0	0	n.s.
Utile (perdita) delle attività operative cessate	0	0	n.s.
Risultato corrente lordo	283	250	(11,6)
Imposte sul reddito	(79)	(56)	(28,6)
Oneri di integrazione e incentivazione all'esodo (al netto delle imposte)	(0)	(1)	39,0
Effetti economici allocazione costi di acquisizione (al netto delle imposte)	(4)	(4)	0,0
Tributi ed altri oneri riguardanti il sistema bancario (al netto delle imposte)	0	0	n.s.
Rettifiche di valore avviamento e altre attività intangibili (al netto delle imposte)	0	0	n.s.
Utile (perdita) del periodo di pertinenza di terzi	0	0	n.s.
Risultato netto	199	189	(5,3)

Analisi Trimestrale del Conto Economico

€ mIn

	1trim.17 ⁽¹⁾	2trim.17 ⁽¹⁾	3trim.17 ⁽¹⁾	4trim.17 ⁽¹⁾	1trim.18 ⁽²⁾	2trim.18
Interessi netti	1.880	1.891	1.828	1.837	1.855	1.839
Commissioni nette	1.928	1.992	1.984	2.153	2.013	1.991
Risultato dell'attività assicurativa	283	240	227	183	294	281
Risultato netto delle attività e passività finanziarie al fair value	211	349	185	538	622	472
Altri proventi (oneri) operativi netti	56	47	19	9	28	21
Proventi operativi netti	4.358	4.519	4.243	4.720	4.812	4.604
Spese del personale	(1.458)	(1.506)	(1.471)	(1.610)	(1.440)	(1.455)
Spese amministrative	(675)	(729)	(694)	(836)	(660)	(651)
Ammortamento immobilizzazioni immateriali e materiali	(201)	(202)	(206)	(235)	(204)	(200)
Costi operativi	(2.334)	(2.437)	(2.371)	(2.681)	(2.304)	(2.306)
Risultato della gestione operativa	2.024	2.082	1.872	2.039	2.508	2.298
Rettifiche di valore nette su crediti	(696)	(738)	(648)	(1.229)	(483)	(694)
Accantonamenti netti e rettifiche di valore nette su altre attività	(8)	(61)	(31)	(134)	(51)	(35)
Altri proventi (oneri) netti	196	117 ⁽³⁾	72	861	2	8
Utile (perdita) delle attività operative cessate	0	0	0	0	1	(1)
Risultato corrente lordo	1.516	1.400 ⁽³⁾	1.265	1.537	1.977	1.576
Imposte sul reddito	(432)	(434)	(366)	(249)	(544)	(508)
Oneri di integrazione e incentivazione all'esodo (al netto delle imposte)	(12)	(41)	(20)	(227)	(19)	(16)
Effetti economici allocazione costi di acquisizione (al netto delle imposte)	(6)	(5)	(26)	364	(44)	(26)
Tributi ed altri oneri riguardanti il sistema bancario (al netto delle imposte)	(296)	(193)	(192)	3	(117)	(83)
Rettifiche di valore avviamento e altre attività intangibili (al netto delle imposte)	0	0	0	0	0	0
Utile (perdita) del periodo di pertinenza di terzi	131	110	(11)	0	(1)	(16)
Risultato netto	901	837 ⁽³⁾	650	1.428	1.252	927

⁽¹⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete e il consolidamento del Gruppo Morval

⁽²⁾ Dati riesposti per il consolidamento del Gruppo Morval

⁽³⁾ Escluso €3,5mld di contributo pubblico cash per l'acquisizione di certe attività e passività delle due ex Banche Venete a compensazione degli impatti sui coefficienti patrimoniali di ISP

Commissioni nette: dettaglio evoluzione trimestrale

€ mIn

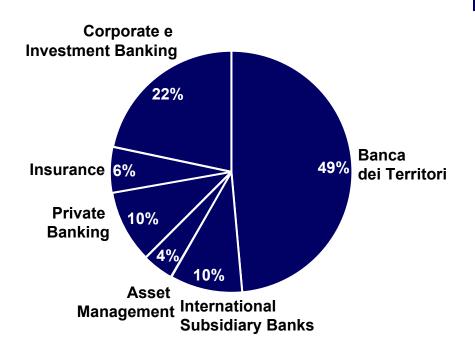
Commissioni nette													
	1trim.17 ⁽¹⁾	2trim.17 ⁽¹⁾	3trim.17 ⁽¹⁾	4trim.17 ⁽¹⁾	1trim.18 ⁽²⁾	2trim.18							
Garanzie rilasciate / ricevute	56	77	60	59	59	72							
Servizi di incasso e pagamento	97	99	109	113	92	117							
Conti correnti	295	303	309	334	319	313							
Servizio Bancomat e carte di credito	95	104	102	103	92	109							
Attività bancaria commerciale	543	583	581	609	562	611							
Intermediazione e collocamento titoli	184	190	163	225	208	191							
Intermediazione valute	10	11	11	11	12	13							
Gestioni patrimoniali	559	581	573	642	596	569							
Distribuzione prodotti assicurativi	373	366	385	385	378	378							
Altre commissioni intermediazione / gestione	43	42	45	52	46	38							
Attività di gestione, intermediazione e consulenza	1.169	1.189	1.177	1.315	1.240	1.189							
Altre commissioni nette	216	221	226	229	211	191							
Commissioni nette	1.928	1.992	1.984	2.153	2.013	1.991							



⁽¹⁾ Dati gestionali che includono il contributo delle due ex Banche Venete e il consolidamento del Gruppo Morval (2) Dati riesposti per il consolidamento del Gruppo Morval

Leadership di mercato in Italia

Proventi Operativi Netti 1sem.18 Composizione per area di *business*⁽¹⁾





Nota: l'eventuale mancata quadratura dipende dagli arrotondamenti

(1) Escluso il Centro di Governo

(2) Dati al 31.3.18

(3) Comprendono le obbligazioni

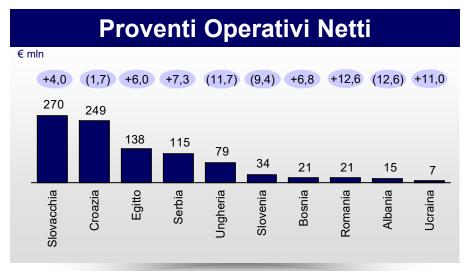
(4) Fondi comuni; dati al 31.3.18

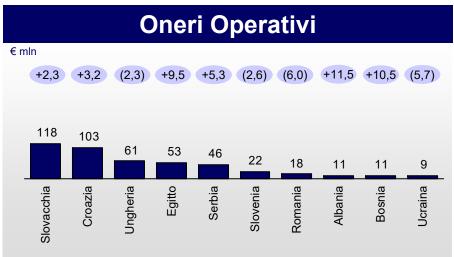
(5) Dati al 31.12.17



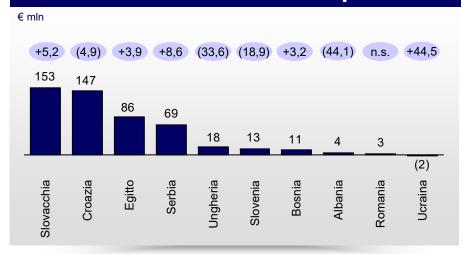
International Subsidiary Banks: principali dati di Conto Economico per Paese

Dati al 30.6.18





Risultato della Gestione Operativa



Risultato corrente lordo



 $(\Delta\% \text{ vs 1sem.17 pro-forma}^{(1)})$

International Subsidiary Banks per Paese: ~7% del totale degli impieghi di Gruppo

Dati al 30.6.18

		#			· ·	**************************************				Totale CEE	ů	Totale
	Ungheria	Slovacchia	Slovenia	Croazia	Serbia	Bosnia	Albania	Romania	Ucraina	CEE	Egitto	
Proventi Operativi Netti (€ mln)	79	270	34	249	115	21	15	21	7	812	138	951
Incidenza % su Gruppo	0,8%	2,9%	0,4%	2,6%	1,2%	0,2%	0,2%	0,2%	0,1%	8,6%	1,5%	10,1%
Risultato netto (€ mln)	38	93	7	91	47	8	4	(1)	0	287	65	352
Incidenza % su Gruppo	1,7%	4,3%	0,3%	4,2%	2,2%	0,4%	0,2%	n.s.	0,0%	13,2%	3,0%	16,2%
Raccolta Diretta da Clientela (€ mld)	3,9	12,9	2,1	8,2	3,5	0,7	1,1	0,9	0,1	33,3	3,5	36,8
Incidenza % su Gruppo	0,9%	3,0%	0,5%	1,9%	0,8%	0,2%	0,3%	0,2%	0,0%	7,7%	0,8%	8,5%
Impieghi a Clientela (€ mld)	2,5	12,6	1,6	6,6	2,8	0,7	0,3	0,8	0,0	28,1	1,6	29,7
Incidenza % su Gruppo	0,6%	3,2%	0,4%	1,7%	0,7%	0,2%	0,1%	0,2%	0,0%	7,0%	0,4%	7,4%
Totale Attivo (€ mld)	5,6	15,2	2,5	10,8	4,8	1,0	1,4	1,3	0,2	42,6	4,2	46,8
Incidenza % su Gruppo	0,7%	1,9%	0,3%	1,4%	0,6%	0,1%	0,2%	0,2%	0,0%	5,4%	0,5%	5,9%
Valore di carico (€ mln)	700	1.475	276	1.620	921	129	163	171	67	5.522	352	5.874
- att.immateriali	27	79	3	18	23	2	4	4	2	162	7	169

International Subsidiary Banks per Paese: copertura e composizione dei Crediti

Dati al 30.6.18

		#	*			TATA TATA	***			Totale CEE	ġ	Total
	Ungheria	Slovacchia	Slovenia	Croazia	Serbia	Bosnia	Albania	Romania	Ucraina	CEE	Egitto	
Crediti in bonis (€ mld) di cui:	2,4	12,5	1,5	6,4	2,7	0,7	0,3	0,8	0,0	27,4	1,5	28,9
Retail valuta locale	38%	60%	45%	35%	24%	30%	17%	17%	14%	45%	54%	45%
Retail in valuta estera	0%	0%	0%	19%	26%	18%	14%	22%	5%	8%	0%	8%
Corporate valuta locale	24%	36%	54%	15%	7%	10%	15%	34%	36%	27%	27%	27%
Corporate in valuta estera	38%	5%	1%	30%	43%	41%	54%	27%	45%	19%	19%	19%
Sofferenze (€ mln)	13	107	15	67	40	5	6	12	0	265	0	26
lnadempienze probabili ⁽¹⁾ (€ mln)	80	67	40	184	34	2	8	8	0	423	88	51
Copertura Crediti <i>in bonis</i>	1,5%	1,0%	1,2%	2,3%	1,4%	2,2%	5,9%	2,0%	0,0%	1,5%	2,2%	1,6%
Copertura Sofferenze	79%	66%	78%	74%	65%	81%	50%	65%	n.s.	70%	100%	72%
Copertura Inadempienze probabili ⁽¹⁾	37%	52%	46%	43%	61%	75%	27%	33%	n.s.	46%	34%	44%
Costo del credito annualizzato ⁽²⁾ (pb)	n.s.	38	18	73	110	42	n.s.	90	n.s.	22	n.s.	1

Nota: l'eventuale mancata quadratura dipende dagli arrotondamenti. I dati non includono la controllata russa Banca Intesa, inclusa nella C&IB

⁽¹⁾ Comprensivi dei Crediti Scaduti e sconfinanti

⁽²⁾ Rettifiche nette su crediti/Impieghi netti a clientela

Common Equity ratio al 30.6.18: dal Phased-in al pro-forma a regime

	~€ mld	~pb
Rettifiche del periodo transitorio		
Riserve da valutazione (IAS 19)	(0,1)	(4)
Imposte differite sulle perdite pregresse ⁽¹⁾ Transitional adjustment su IFRS9	1,6 (2,7)	54 (93)
Totale	(1,2)	(43)
Deduzioni eccedenti la franchigia ^(*)		
Totale	0,5	24
^(*) per memoria, deduzioni soggette alla franchigia costituite da:		
- Altre imposte differite ⁽²⁾	1,7	
- Investimenti bancari e finanziari	0,8	
- Investimenti assicurativi ⁽³⁾	4,4	
RWA da DTA ponderate al 100% ⁽⁴⁾	(8,6)	39
Aumento di capitale a supporto del Piano di Incentivazione a Lungo Termine		45
Conversione delle azioni di risparmio in azioni ordinarie		17
Stima impatto complessivo		82
Common Equity ratio pro-forma a regime		13,6%

⁽⁴⁾ Considerando l'assorbimento totale delle DTA convertibili in crediti di imposta relative all'affrancamento del goodwill (€5,3mld al 30.6.18) e alle rettifiche di valore su crediti (€3,4mld al 30.6.18)



⁽¹⁾ Considerando l'atteso assorbimento delle DTA relative alle perdite pregresse (€1,4mld al 30.6.18)

⁽²⁾ Altre imposte differite attive (*DTA*): relative principalmente ad accantonamenti per rischi e oneri, considerando l'assorbimento totale di €0,6mld di DTA relative al contributo pubblico cash di €1.285mln di euro - esenti da imposte - a copertura degli oneri di integrazione e razionalizzazione connessi all'acquisto di certe attività e passività delle due ex Banche Venete. Le *DTA* relative all'affrancamento del *goodwill* e alle rettifiche di valore su crediti sono escluse perché trattate come crediti d'imposta

⁽³⁾ Considerando la prevista distribuzione dell'Utile assicurativo del 1sem.18

Esposizione totale⁽¹⁾ per i principali Paesi

€ mIn

	TITOLI DI DEBITO						
	Attività bancaria Attività Totale					Totala	IMPIEGHI
	AC	FVTOCI	FVTPL	Totale	assicurativa(2)	lotale	l i
Paesi UE	12.595	46.260	4.666	63.521	58.635	122.156	401.542
Austria	45	59	188	292	4	296	848
Belgio	858	339	140	1.337	205	1.542	898
Bulgaria					79	79	31
Croazia	78	1.002	77	1.157	100	1.257	6.696
Cipro							289
Repubblica Ceca	19			19		19	1.698
Danimarca		38	23	61	27	88	76
Estonia							1
Finlandia		102	27	129	32	161	276
Francia	330	4.589	-128	4.791	1.596	6.387	5.898
Germania	73	5.163	497	5.733	1.322	7.055	6.975
Grecia	13		67	80		80	558
Ungheria	6	1.026	61	1.093	32	1.125	2.504
Irlanda	73	491	141	705	166	871	369
Italia	10.256	19.836	2.540	32.632	49.998	82.630	322.288
Lettonia		9		9		9	43
Lituania		5	5	10		10	12
Lussemburgo	194	54	115	363	23	386	4.187
Malta							1.273
Paesi Bassi	63	402	607	1.072	867	1.939	3.103
Polonia	17	40	-10	47	27	74	1.086
Portogallo	6		-6		9	9	205
Romania		57	1	58	168	226	1.094
Slovacchia		519	35	554		554	11.194
Slovenia	1	146		147	7	154	1.576
Spagna	376	12.083	101	12.560	2.373	14.933	3.382
Svezia	0.0	81	137	218	2	220	195
Regno Unito	187	219	48	454	1.598	2.052	24.787
Paesi Nord Africani	107	1.042	70	1.042	4	1.046	1.929
Algeria		1.042		1.042	7	1.040	8
Egitto		1.042		1.042	4	1.046	1.897
Libia		1.042		1.042	4	1.040	3
Marocco							12
Tunisia							9
		40	750	799	77	076	
Giappone		43	756	799	11	876	814

⁽¹⁾ Esposizione verso rischi sovrani (amministrazioni centrali e locali), banche e altra clientela. Valore di libro dei titoli di debito e impieghi netti al 30.6.18

⁽²⁾ Esclusi i titoli nei quali risultano investite le disponibilità raccolte con polizze assicurative emesse a totale rischio degli assicurati

Esposizione verso i rischi sovrani⁽¹⁾ per i principali Paesi

_	n	าไ	n
_		ш	

		TITOLI DI DEBITO						
		Attività l	oancaria		Attività	T - 4 - 1 -	Riserva	IMPIEGHI
	AC	FVTOCI	FVTPL ⁽²⁾	Totale	assicurativa(3)	Totale	AFS ⁽⁴⁾	
Paesi UE	9.453	42.990	1.792	54.235	49.477	103.712	-529	14.582
Austria		1	149	150	2	152		
Belgio		316	26	342	6	348		
Bulgaria					61	61		
Croazia		1.002	77	1.079	90	1.169		1.111
Cipro								
Repubblica Ceca								1.119
Danimarca		23	2	25		25		
Estonia								
Finlandia		36	24	60	8	68		
Francia	305	4.051	-459	3.897	106	4.003	3	5
Germania		4.877	438	5.315	491	5.806	-2	
Grecia			67	67		67		
Ungheria		1.016	49	1.065	32	1.097	2	18
Irlanda		204	-14	190	113	303		
Italia	8.777	18.585	1.054	28.416	46.809	75.225	-485	11.907
Lettonia		9		9		9		43
Lituania		5	5	10				
Lussemburgo		25		25		25		
Malta								
Paesi Bassi		110	322	432	92	524		\
Polonia	17	40	-10	47	16	63		
Portogallo			-60	-60		-60		1
Romania		57	1	58	168	226	-7	9
Slovacchia		450	35	485		485		122
Slovenia		143		143	7	150	10	196
Spagna	354	11.951	-23	12.282	1.376	13.658	-49	52
Svezia			129	129		129		
Regno Unito		89	-20	69	100	169	-1	
Paesi Nord Africani		1.042		1.042	4	1.046		
Algeria								
Egitto		1.042		1.042	4	1.046		
Libia								
Marocco								
Tunisia								
Giappone			723	723		723		

Duration titoli governativi (Attività bancaria): 4,8 anni

Duration corretta per coperture: 0,3 anni

⁽¹⁾ Esposizione verso Amministrazioni centrali e locali. Valore di libro dei titoli di debito e impieghi netti al 30.6.18

⁽²⁾ Tenendo conto delle posizioni corte per cassa

⁽³⁾ Esclusi i titoli nei quali risultano investite le disponibilità raccolte con polizze assicurative emesse a totale rischio degli assicurati

⁽⁴⁾ Al netto delle imposte e delle attribuzioni alle gestioni separate assicurative

Esposizione verso banche per i principali Paesi⁽¹⁾

€ mln

	35 38 39 112 112 345 59 59 59 59 27 41 4 45 45 45 5 368 271 644 642 1.286 4.044 235 62 297 154 451 1.596 10 10 10 10 160 72 7 79 79 79 187 576 585 1.348 1.538 2.886 7.826 60 9 91 160 160 1.392 22 211 13 246 269 515 201 69 69 69 69 3 67 46 113 277 390 1.050						
	Attività bancaria				Attività Tatala		IMPIEGHI
	AC	FVTOCI	FVTPL	Totale	assicurativa(2)	lotale	·
Paesi UE					3.522		27.176
Austria	35	38					345
Belgio			113	113	51	164	611
Bulgaria							
Croazia	59			59		59	27
Cipro							
Repubblica Ceca							
Danimarca		5	17	22	2	24	58
Estonia							
Finlandia		41	4	45		45	
Francia	5	368	271	644	642	1.286	4.044
Germania		235	62	297	154	451	1.595
Grecia							552
Ungheria		10		10		10	160
Irlanda		72	7	79		79	9
Italia	187	576	585	1.348	1.538	2.886	7.826
Lettonia							
Lituania							3
Lussemburgo	60	9	91	160		160	1.392
Malta		-	-				
Paesi Bassi	22	211	13	246	269	515	201
Polonia			-				165
Portogallo							3
Romania							89
Slovacchia		69		69		69	
Slovenia							4
Spagna			46		277	_	1.050
Svezia		38	8	46		46	93
Regno Unito		68	50	118	589	707	7.711
Paesi Nord Africani							171
Algeria							
Egitto							154
Libia							
Marocco							11
Tunisia							6
Giappone		10		10	54	64	43
Ciappolie		10		10	54	04	43

⁽¹⁾ Valore di libro dei titoli di debito e impieghi netti al 30.6.18

⁽²⁾ Esclusi i titoli nei quali risultano investite le disponibilità raccolte con polizze assicurative emesse a totale rischio degli assicurati

Esposizione verso altra clientela per i principali Paesi⁽¹⁾

€ mIn

	TITOLI DI DEBITO						
		Attività b	ancaria		Attività	IMPIEGH	
	AC	FVTOCI	FVTPL	Totale	assicurativa(2)	Totale	
Paesi UE	2.774	1.460	1.568	5.802	5.636	11.438	359.78
Austria	10	20		30	2	32	50
Belgio	858	23	1	882	148	1.030	28
Bulgaria					18	18	3
Croazia	19			19	10	29	5.55
Cipro							28
Repubblica Ceca	19			19		19	57
Danimarca		10	4	14	25	39	1
Estonia							
Finlandia		25	-1	24	24	48	27
Francia	20	170	60	250	848	1.098	1.84
Germania	73	51	-3	121	677	798	5.38
Grecia	13			13		13	
Ungheria	6		12	18		18	2.32
Irlanda	73	215	148	436	53	489	36
Italia	1.292	675	901	2.868	1.651	4.519	302.55
Lettonia							
Lituania							
Lussemburgo	134	20	24	178	23	201	2.79
Malta							3
Paesi Bassi	41	81	272	394	506	900	2.90
Polonia					11	11	92
Portogallo	6		54	60	9	69	20
Romania							99
Slovacchia							11.07
Slovenia	1			1		1	1.37
Spagna	22	65	78	165	720	885	2.28
Svezia		43		43	2	45	10
Regno Unito	187	62	18	267	909	1.176	17.07
Paesi Nord Africani		'-		-			1.75
Algeria							""
Egitto							1.74
Libia							
Marocco							I
Tunisia							
Giappone		33	33	66	23	89	77

⁽¹⁾ Valore di libro dei titoli di debito e impieghi netti al 30.6.18

⁽²⁾ Esclusi i titoli nei quali risultano investite le disponibilità raccolte con polizze assicurative emesse a totale rischio degli assicurati

Disclaimer

"Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Fabrizio Dabbene, dichiara ai sensi del comma 2 articolo 154 bis del Testo Unico della Finanza che l'informativa contabile contenuta in questa presentazione corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili".

* * *

This presentation includes certain forward looking statements, projections, objectives and estimates reflecting the current views of the management of the Company with respect to future events. Forward looking statements, projections, objectives, estimates and forecasts are generally identifiable by the use of the words "may," "will," "should," "plan," "expect," "anticipate," "estimate," "believe," "intend," "project," "goal" or "target" or the negative of these words or other variations on these words or comparable terminology. These forward-looking statements include, but are not limited to, all statements other than statements of historical facts, including, without limitation, those regarding the Company's future financial position and results of operations, strategy, plans, objectives, goals and targets and future developments in the markets where the Company participates or is seeking to participate.

Due to such uncertainties and risks, readers are cautioned not to place undue reliance on such forward-looking statements as a prediction of actual results. The Group's ability to achieve its projected objectives or results is dependent on many factors which are outside management's control. Actual results may differ materially from (and be more negative than) those projected or implied in the forward-looking statements. Such forward-looking information involves risks and uncertainties that could significantly affect expected results and is based on certain key assumptions.

All forward-looking statements included herein are based on information available to the Company as of the date hereof. The Company undertakes no obligation to update publicly or revise any forward-looking statement, whether as a result of new information, future events or otherwise, except as may be required by applicable law. All subsequent written and oral forward-looking statements attributable to the Company or persons acting on its behalf are expressly qualified in their entirety by these cautionary statements.

* * *

Questa presentazione contiene previsioni, obiettivi e stime che riflettono le attuali opinioni del management Intesa Sanpaolo in merito ad eventi futuri. Previsioni, obiettivi e stime sono in genere identificate da espressioni come "è possibile," "si dovrebbe," "si prevede," "ci si attende," "si ritiene," "si ritiene," "si intende," "si progetta," "obiettivo" oppure dall'uso negativo di queste espressioni o da altre varianti di tali espressioni oppure dall'uso di terminologia comparabile. Queste previsioni, obiettivi e stime comprendono, ma non si limitano a, tutte le informazioni diverse dai dati di fatto, incluse, senza limitazione, quelle relative alla posizione finanziaria futura di Intesa Sanpaolo e ai risultati operativi, la strategia, i piani, gli obiettivi e gli sviluppi futuri nei mercati in cui Intesa Sanpaolo opera o intende operare.

A seguito di tali incertezze e rischi, si avvisano i lettori che non devono fare eccessivo affidamento su tali informazioni di carattere previsionale come previsione di risultati effettivi. La capacità del Gruppo Intesa Sanpaolo di raggiungere i risultati o obiettivi previsti dipende da molti fattori al di fuori del controllo del management. I risultati effettivi possono differire significativamente (ed essere più negativi di) da quelli previsti o impliciti nei dati previsionali. Tali previsioni e stime comportano rischi ed incertezze che potrebbero avere un impatto significativo sui risultati attesi e si fondano su assunti di base.

Le previsioni, gli obiettivi e le stime ivi formulate si basano su informazioni a disposizione di Intesa Sanpaolo alla data odierna. Intesa Sanpaolo non si assume alcun obbligo di aggiornare pubblicamente e di rivedere previsioni e stime a seguito della disponibilità di nuove informazioni, di eventi futuri o di altro, fatta salva l'osservanza delle leggi applicabili. Tutte le previsioni e le stime successive, scritte ed orali, attribuibili a Intesa Sanpaolo o a persone che agiscono per conto della stessa sono espressamente qualificate, nella loro interezza, da queste dichiarazioni cautelative.